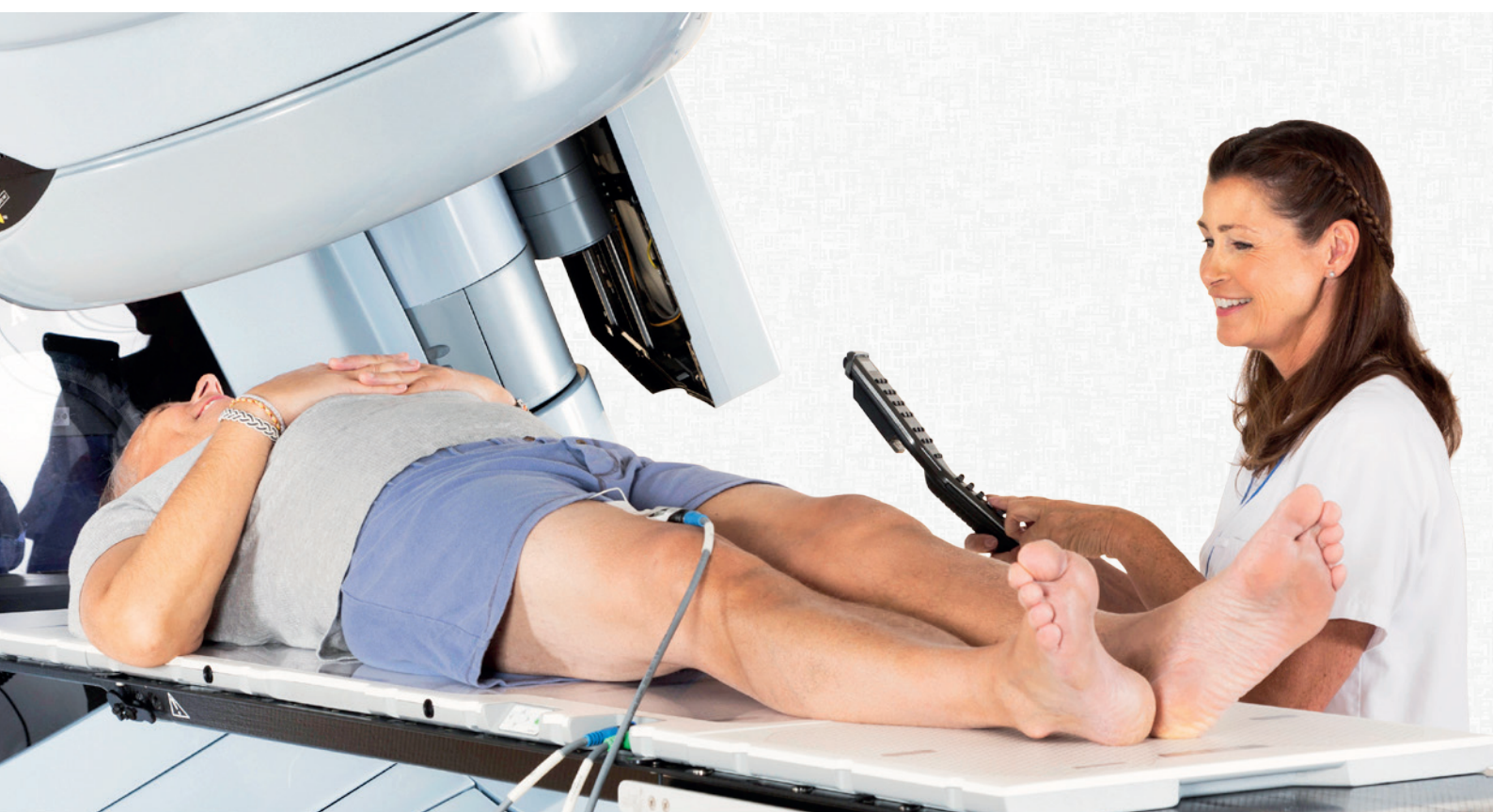


ÅRSREDOVISNING
för räkenskapsåret 2017



INNEHÅLLSFÖRTECKNING

- 3 VD HAR ORDET
- 4 MICROPOS MEDICAL AB (publ)
- 5 ORGANRÖRELSE – EN AV RISKERNA VID DAGENS STRÅLBEHANDLING
- 6 FÖRETAGETS PRODUKTER
- 7 MARKNAD
- 8 AFFÄRSMODELL
- 9 MARKNADSFÖRING/VETENSKAPLIGA PUBLIKATIONER
- 10 IMMATERIELLA RÄTTIGHETER
- 11 STYRELSE OCH VD
- 11 REVISORER
- 12 PERSONAL
- 14 FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE
- 16 AKTIE OCH AKTIEKAPITAL
- 17 NYCKELTAL
- 17 FRAMTIDSUTSIKTER
- 18 STYRELSENS FÖRSLAG TILL RESULTATDISPOSITION
- 19 RESULTATRÄKNING
- 20 BALANSRÄKNING
- 22 KASSAFLÖDESANALYS
- 23 NOTER MED REDOVISNINGSPRINCIPER OCH BOKSLUTSKOMMENTARER
- 27 REVISIONSBERÄTTELSE



VD HAR ORDET

Jag konstaterar att den process som startades under 2016 och beskrevs i förra årsredovisningen har tagit ytterligare fart. Vi fick tre order på kompletta RayPilot® system, varav två levererades under året, och vid världens största strålbehandlingskonferens ASTRO, som gick av stapeln i slutet av september i San Diego i USA, var hypofraktionering, som är den behandlingsform där vår produkt är mest lämpad, ett huvudtema för de vetenskapliga presentationerna.

Detta är helt klart tydliga steg i rätt riktning men vi tycker samtidigt att det går för långsamt att komma ut på marknaden trots alla positiva signaler vi får. Under 2018 kommer vi därför lansera en ny produkt i RayPilot® systemet som vi tror kommer underlätta och snabba upp beslutsprocessen för våra kunder. Vi kallar produkten för RayPilot® HypoCath™ där vi tagit vår befintliga teknologi och integrerat den i en urinkateter. Genom att göra på detta sätt så kommer våra kunder att kunna applicera vår förbrukningsvara i RayPilot® systemet på ett sätt som de känner igen och som rutinemässigt utförs på alla sjukhus istället för att som med vår första variant behöva göra det med ett litet men trots allt ändå ett kirurgiskt ingrepp.

Vår första produkt tog vi fram med fokus på att hela systemet och framförallt samma förbrukningsvara, som berättar var tumörområdet befinner sig, skall kunna användas på ett flertal olika cancerformer. Fördelen med detta är naturligtvis att vi som ett litet bolag enbart behöver fokusera på ett fåtal produkter. Jag tycker vi har fått igång den kliniska användningen bra med en inledande testanvändning som gett svar på att produkten fungerar hos ett flertal kliniker och denna har de senaste åren övergått till nyttoanvändning där RayPilot® börjat användas som ett verktyg för att möjliggöra precisionsbehandling med högre dos på tumören, mindre strålning på den friska vävnaden och en minskning av antalet behandlingstillfällen från 40-talet till enbart 5. Detta känns mycket motiverande och vi har tydligt upplevt att intresset för precisionsbehandling och hypofraktionering har ökat samtidigt som intresset för vår produkt har ökat vilket inte minst har visat sig att vi förutom att sälja förbrukningsvara nu har börjat komma igång med systemförsäljning. Men vi känner ändå att det inte lossnar helt för oss. Vi har därför funderat ordentligt på vad det är som hindrar våra kunder att komma igång och att få volymanvändning.

Det som blivit mer och mer uppenbart är att hur bra produkten än fungerar så innebär den att ett kirurgiskt moment måste utföras och våra kunder är strålbehandlande läkare där många har begränsad eller ingen erfarenhet av detta. De kunder som använt och köpt produkten är stora universitetssjukhus med tillgång till både kirurgisk kompetens och operationsrum men den stora mängden kliniker har inte detta vilket gör att hur gärna de än vill ha produkten så blir det ett mycket stort steg att komma igång. Detta i kombination med hur behandlingsmetoderna förändrats och hur RayPilot® har använts på klinikerna har möjliggjort för oss att ta fram en ny produkt som kan appliceras helt utan något kirurgiskt ingrepp. Genom att integrera vår beprövade elektronik i en helt vanlig kateter som placeras i urinröret har vi skapat RayPilot® HypoCath™ som fungerar direkt med övriga komponenter i systemet. Produkten möjliggör att RayPilot® sändaren placeras inuti

urinröret mitt i prostatan helt utan behov av kirurgiska ingrepp på ett för sjukvården standardmässigt sätt.

I den dialog vi har haft med ett utvalt antal sjukhus som visat stort intresse så har vi sett flera fördelar förutom att hela användandet blir enklare och smidigare, nämligen att produkten anger positionen för både tumören som skall strålas med hög precision samtidigt som urinröret som skall skyddas från strålning kan undvikas.

Jag är förväntansfull inför vår nya produktanslagning och jag är övertygad att den kommer innebära en stor förändring nu när hinder för klinikerna har undanröjts.

Avslutningsvis vill jag passa på att tacka våra medarbetare, konsulter, ägare och andra närstående bolaget som anstränger sig hårt varje dag för att göra detta möjligt. Många av er kommer vara med under Europas största strålbehandlingskongress i Barcelona i april och vi ser alla fram emot responsen på RayPilot® HypoCath™.

Tomas Gustafsson

VD, Micropos Medical AB (publ)



MICROPOS MEDICAL AB (PUBL)

Micropos grundades 2003 vid affärsinkubatorn Chalmers Innovation, som 2014 rankades som den sjunde bästa i världen. Idén till Bolagets produkt RayPilot® kom ursprungligen från ett internationellt team av fyra läkare och professorer inom onkologi med många års erfarenhet av strålbehandling och med flera framtagna medicintekniska produkter och läkemedel i bagaget.

Bolaget har genom målmedvetet arbete utvecklat, produktifierat och certifierat RayPilot® som ett tillbehör till strålbehandlingsmaskiner för att öka precisionen och effektiviteten vid strålbehandling av cancer. En ökad precision innebär att chansen att bota patienten ökar och att risken för biverkningar minskar samtidigt som antalet behandlingstillfällen inom exempelvis prostatacancerbehandling kan minska från 40 till 5 behandlingstillfällen.

RayPilot® används idag som precisionshjälpmedel vid prostatacancerbehandling och ambitionen är att bredda produkten till fler indikationer. Sedan en tid är produkten även CE-certifierad för användning på utsidan av kroppen för exempelvis bröst- och barncancer.

Strålbehandling en avvägning mellan effekt och biverkan

Dagens strålbehandling av ett flertal cancersjukdomar innebär att patienten dagligen under en period på 7–10 veckor skall komma till sjukhus för behandling. Vid varje enskilt tillfälle är det av högsta vikt att träffa tumören för att ha chans att kunna bota patienten. Ett problem är att organ, och därmed tumören, kan röra på sig helt oförutsägbart inuti kroppen både under och mellan de olika behandlingstillfällena. Den organrörelse som sker under behandlingen kan i prostatafallet uppgå till över 1,5 cm. Den rörelsen kan rutinmässigt inte upptäckas idag och därför strålas ett betydligt större område än själva concertumören. Patienten utsätts därmed för en betydande risk att drabbas av livskvalitetsnedsättande biverkningar. För en prostatacancerpatient kan det innebära impotens, urinvägsbesvär och blödningar från ändtarmen under resten av livet.

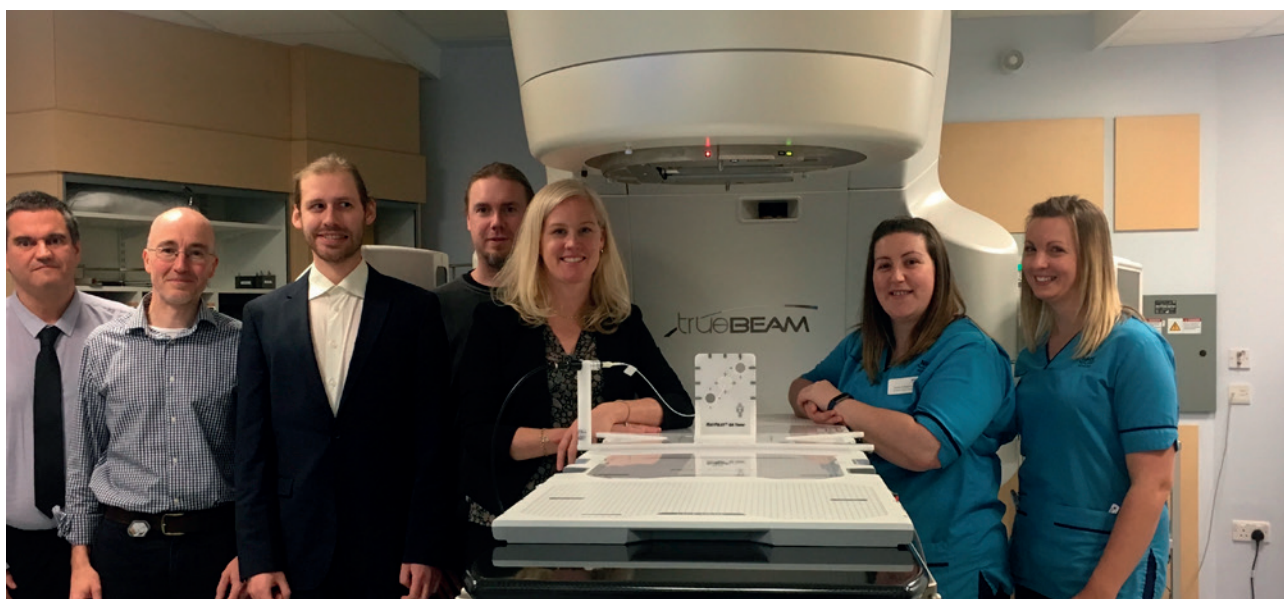
RayPilot® ett kikarsikte för ökad träffsäkerhet

RayPilot® kan liknas vid ett GPS-system som under strålbehandlingen exakt anger tumörens position i förhållande till strålfältet. Med en högre precision förbättras patientsäkerheten genom att man fokuserar strålningen på den sjuka concertumören och drar ner stråldosen på den kringliggande friska vävnaden. Vid prostatacancerbehandling reduceras därmed risken för biverkningar i form av impotens, urinvägsbesvär och blödningar från ändtarmen avsevärt samtidigt som förutsättningarna för en botande behandling förbättras.

Den ökade precisionen gör att RayPilot® kan användas för att möjliggöra hypofraktionering som nu börjar etableras och som innebär att antalet behandlingstillfällen minskar från ett 40-tal behandlingstillfällen till endast 5 eller färre, där en högre stråldos ges vid varje behandlingstillfälle. Enligt en studie som presenterades 2017 vid ASTRO, världens största strålbehandlingskongress, är RayPilot ett tillförlitligt system som snabbt kan implementeras i klinisk rutin.

Helsingfors Universitetssjukhus i Finland är ett av de sjukhus som redan börjat använda RayPilot® på detta sätt. De slår direkt av strålen om RayPilot® detekterar en prostatarörelse som överstiger 3 mm.

Micropos fokuserar idag på den europeiska marknaden som har stora strålbehandlingscentra och flest antal prostatacancerfall i världen. Bolaget arbetar kontinuerligt med att tillföra ytterligare funktionalitet i hårdvara, mjukvara och i förbrukningsvaran för ökad patientsäkerhet samt för att utöka användningsområdet till andra tumörgrupper.



Installation av RayPilot® på NHS Lothian / Edinburgh Cancer Center

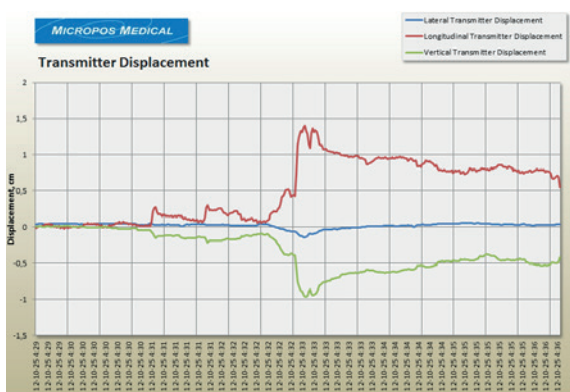
ORGANRÖRELSE - EN AV RISKERNA VID DAGENS STRÅLBEHANDLING

Vanligtvis börjar varje strålbehandlingstillfälle med att röntgenbilder tas, vilket svenska Strålsäkerhetsmyndigheten i en rapport från 2011 i sig bedömde som ett problem. Efter en bildanalys görs en förflyttning av behandlingsbordet för att placera patienten, och därmed tumören, så bra som möjligt i förhållande till strålen. Därefter påbörjas behandlingen. Idag görs normalt ingen positionskontroll av tumören under pågående strålning. En risk är då att organet där tumören finns rör på sig och att man därmed riskerar att koncentrera en stor del av stråldosen på omkringliggande frisk vävnad istället för på cancertumören. Beroende på hur ofta detta inträffar kan följderna bli allt från oönskade biverkningar till minskad chans att bota patienten.

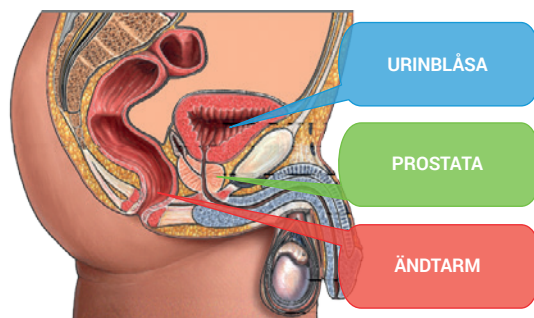
Med RayPilot® kan organets läge utläsas i realtid under behandlingen och strålen kan slås av om organet rör sig över en viss marginal. Nedan visas ett diagram på verklig prostatarörelse på ca 1,5 cm som upptäckts med RayPilot®. Denna rörelse kan vid

dagens behandling normalt inte upptäckas. Vissa sjukhus har nu börjat inse vikten av organrörelse och som ett exempel har Helsingfors Universitetssjukhus satt tillåten rörelse av prostata på 3 mm innan de stänger av strålen. Forskningsresultat visar att organrörelse sker helt slumpvis, så det inte ens säkert att strålningen trots initial röntgen påbörjas på rätt ställe vid behandling utan RayPilot®. Vanliga biverkningar som patienten kan få leva med efter strålbehandling av prostatacancer är tarmblödningar, inkontinens och urinvägsproblem samt impotens. Det finns studier som visar att förekomsten av mag- och tarmproblem ökar med ca 400% i patientgrupper som genomgår vanlig strålbehandling medan problemen i grupper som får precisionsbehandling med hjälp av realtidslokalisering faktiskt minskar med 9%¹.

Liknande problematik med organrörelse finns vid strålbehandling av exempelvis bröst-, gyn-, lever och barncancer.

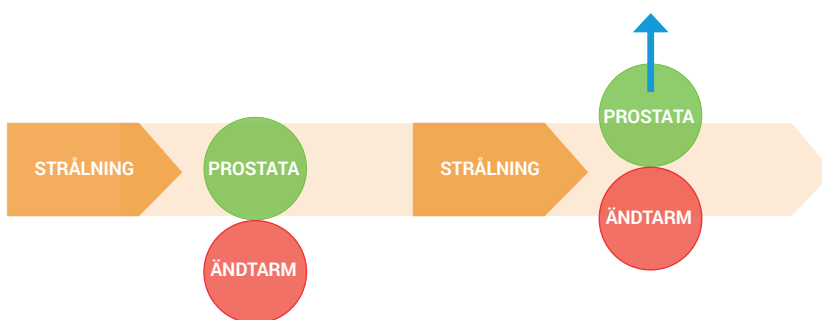


Rörelse av prostata med ca 1,5 cm under pågående strålbehandling

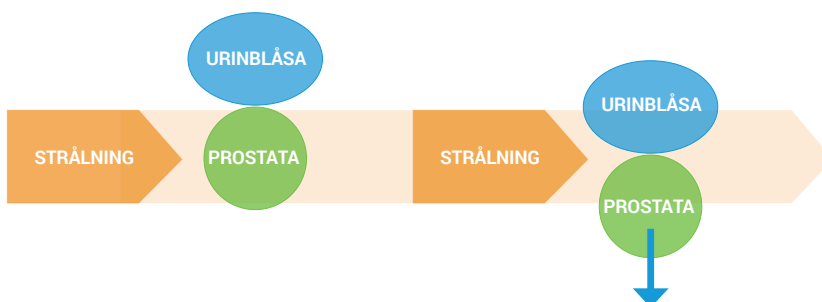


Figuren visar att prostata ligger mycket nära urinblåsan och ändtarmen

Exempel strålning från sidan där den högra bilden visar att prostata rört sig mot magen på patienten och strålningen därmed koncentreras på ändtarm och prostata



Exempel strålning framifrån där den högra bilden visar att prostata rört sig mot fötterna på patienten och strålningen därmed koncentreras på urinblåsan och prostata



¹ Reduction in Patient-reported Acute Morbidity in Prostate Cancer Patients Treated With 81-Gy Intensity-modulated Radiotherapy Using Reduced Planning Target Volume Margins and Electromagnetic Tracking: Assessing the Impact of Margin Reduction Study Howard M. Sandler, Ping-Yu Liu, Rodney L. Dunn, David C. Khan, Scott E. Tropper, Martin G. Sanda, and Constantine A. Mantz 0090-4295/10/\$34.00 doi:10.1016/j.urology.2009.10.072

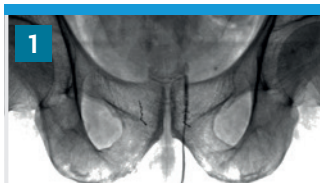
FÖRETAGETS PRODUKTER

RayPilot® är ett elektromagnetiskt positioneringssystem som kompletterar befintlig strålbehandlingsutrustning genom att med hög precision bestämma cancertumörers position i kroppen och tumörens rörelse i realtid. Positionsangivelsen sker utan att använda skadlig röntgenstrålning. Systemet används i dagsläget för positionsbestämning av prostatatumörer och har certifierats för att kunna användas vid andra cancerformer. I kommande generationer skall användningen breddas till flertalet cancerformer samt utökas med fler funktioner för en säkrare och effektivare strålbehandling.

Andra delar som ingår i RayPilot®-systemet:

- ett mjukvaruinterface till världens största strålbehandlings-tillverkare Varian som möjliggör ett helautomatiskt arbetsflöde där behandlingsbordet automatiskt ställs in till rätt läge och strålen bryts då tumörens rörelse inuti kroppen överstiger en av kliniken bestämd marginal
- ett interface som automatiskt importerar patient- och behandlingsdata direkt från olika dosplaneringssystem från exempelvis Varian, Elekta, Philips och RaySearch
- en hård- och mjukvarufunktion för att kunna använda RayPilot® i flera behandlingsrum på kliniken

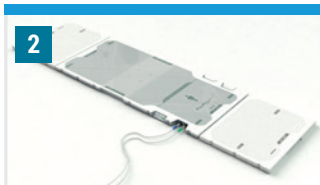
RayPilot® Systemets tre olika delar består av:



1

RAYPILOT® SÄNDARE

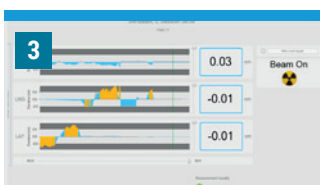
RayPilot® Sändare som placeras i tumörens närhet och avlägsnas efter sista behandlingen



2

RAYPILOT® MOTTAGARSYSTEM

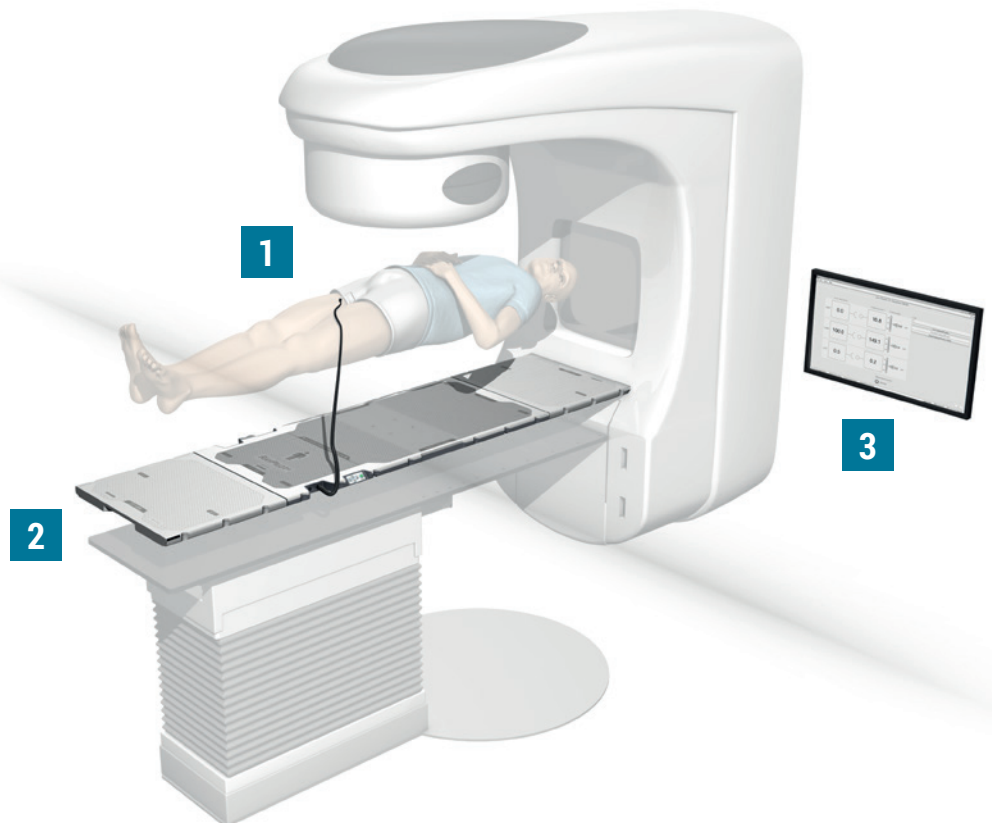
RayPilot® Mottagarsystem som placeras på befintligt behandlingsbord



3

RAYPILOT® MJUKVARA

RayPilot® Mjukvara som visar behandlingsbordets inställningar för att strålen skall träffa tumören



Nästa generations världsunika förbrukningsvara som förutom att det ger tumörens position och patientens identitet även mäter vilken stråldos som träffar inne i tumörområdet genomgår nu

certifieringsprocessen för europeiskt försäljningsgodkännande.

Förutom de tre delarna så kommer Micropos inom en snar framtid kunna erbjuda: flera varianter av RayPilot®-sändaren som är en förbrukningsvara med olika användningsområden, service- och supportavtal, olika mjukvaror för ökad automation och integration med strålbehandlingsutrustningen.

MARKNAD FÖR RAYPILOT®

RayPilot® är ett tillbehör till befintlig strålbehandlingsutrustning och har börjat användas för att höja precisionen och öka effektiviteten vid behandling av prostatacancer. Produktens funktionalitet utökas kontinuerligt för att användas till andra typer av tumörer.

I Sverige räknar Cancerfonden med att en av tre kommer att drabbas av cancer under sin livstid. De vanligaste cancerformerna är prostatacancer och bröstcancer.

Antalet upptäckta fall av prostatacancer har ökat kraftigt globalt under de senaste decennierna. Från 2008 till 2012 ökade antalet insjuknade med 22% till 1,1 miljoner. Vanligast förekommande är sjukdomen i västvärlden där PSA-tester används frekvent. I Sverige är det den vanligaste cancersjukdomen med ca 11 000 årliga fall och i Europa drabbas ca 420 000 män årligen. Motsvarande siffror för bröstcancer är ca 1,7 miljoner insjuknade i världen varav ca 494 000 i Europa och ca 8 400 i Sverige.

Prostatacancer botas normalt med strålbehandling eller kirurgi (operation). Båda metoderna har likartade resultat, men strålbehandling är mer kostnadseffektivt. Mer än hälften av alla patienter som diagnostiseras med cancer behandlas med strålterapi någon gång under sjukdomsförloppet och cirka 20% av alla opererade prostatacancerpatienter behöver postoperativ strålbehandling. Dock råder det brist på strålbehandlingskapacitet i stora delar av världen, vilket är ett växande problem i takt med att antalet cancerfall stiger för varje år.

För klinikerna kan kapaciteten ökas genom personalökning med samtidig övergång till skiftarbete eller inköp av nya linjäracceleratorer.

Ett annat och billigare sätt som nu är under etablering är att öka kapaciteten genom att minska behandlingstiden med effektivare behandlingsmetoder och övergång till hypofraktionering. Hypofraktionering innebär att total önskad stråldos ges vid färre antal behandlingstillfällen. Detta ökar samtidigt risken markant om fel såsom organrörelse inträffar under behandlingen. Därför behövs hjälpmedel som RayPilot® för att öka precisionen och träffsäkerheten. Ett exempel på sjukhus som gått den här vägen är Helsingfors Universitetssjukhus som sedan hösten 2014 med RayPilot® som "kikarsikte" behandlar en andel av prostatacancerpatienterna vid endast 5 tillfällen mot normala ca 40. Detta innebär att RayPilot® både bidrar till en kapacitetsökning på upp till 8 gånger och en kortare och smidigare behandling för patienterna.

Micropos fokuserar inledningsvis på att lansera RayPilot® på den europeiska marknaden. Där finns myndighetsgodkännande och där kan klinikerna nås för installation, service och support på rimlig tid. I Europa finns det drygt 1 200 strålbehandlingskliniker med drygt 3 000 linjäracceleratorer. Årlig nyförsäljning av linjäracceleratorer motsvarar ca 10% av installerad bas.

När sjukhusen uppdaterar sin strålterapiutrustning så görs det oftast i en offentlig upphandling som kan uppgå till 20–100 MSEK då de ofta köper in nya linjäracceleratorer tillsammans med flertalet olika tillbehör. RayPilot® är ett tillbehör som antingen kan levereras i ett paket vid inköp av nya linjäracceleratorer eller kan säljas separat för att uppdatera befintliga linjäracceleratorer.

RayPilot®-systemet består av flertalet olika typer av hårdvara, förbrukningsvara, mjukvara samt service- och supportavtal.

En komplett RayPilot®-installation med alla nuvarande funktioner beräknas ha ett listpris på upp till €250 000 och introduktionspriser förekommer normalt sett i branschen för att komma in på marknaden. RayPilot® förbrukningsvara finns i olika varianter där alla innehåller patientidentifikation och positionering ensamt eller tillsammans med dosmättningsfunktion. Listpriset för prostatavarianten ligger mellan €750–1 400 beroende på funktion. Normalt pris för service- och supportavtal ligger normalt i branschen på mellan 5–20% av inköpspriset per år. Bolagets målsättning är att i framtiden ta fram flera olika typer av förbrukningsvaror som används som hjälpmedel vid flertalet cancerindikationer där bredden av användningsområden motiverar en investering i RayPilot®.

Potentiell marknad system

Baserat på de siffror som presenterades tidigare antas Europamarknaden på systemsidan ha ett teoretiskt värde på €750 miljoner som komplement till befintliga linjäracceleratorer (~2 500 st) samt €75 miljoner årligen (~300 st) som en del i ett paket vid nyförsäljning av linjäracceleratorer.

Potentiell marknad förbrukningsvara

Den teoretiska Europamarknaden för förbrukningsvaran för prostatacancerpatienter är €315 miljoner (420 000 patienter samt €750 per sändare). Exempelvis behandlar flera universitetssjukhus som Bolaget har diskuterat med upp till 400–600 prostatacancerpatienter årligen vilket gör att varje klinik av detta slag teoretiskt kan köpa förbrukningsvara för upp till €450 000 årligen.

Värt att notera är svenska kliniker potentiellt skulle kunna spara upp mot 100 000 SEK per prostatacancerpatient om de med hjälp av RayPilot® gick över till hypofraktionering. Detta baseras på prisantagandena ovan och på kostnader per behandlingstillfälle som Bolaget har fått presenterat för sig.

How Can We Help You? Speak with a Health Information Specialist +90 212 375 61 61

Why Choose Us | Centers and Departments | Patient Guide | Make an Appointment | Find a Doctor

First Patient Treated with RayPilot in Turkey

The first prostate cancer patient has been treated with the electromagnetic tumor tracking system, RayPilot® at the private hospital Gayrettepe Florence Nightingale hospital in Istanbul, Turkey.

RayPilot tracks prostate motion continuously during radiotherapy in order to make sure that the radiation is delivered to the right spot and to minimize dangerous radiation to healthy surrounding tissue.

"We are proud to be the first clinic to offer the RayPilot to our prostate cancer patients in Turkey. Our goal is to go into high-professional protocols where motion detection of the target is crucial" says **Yekta Igdem** medical director and professor at the Gayrettepe Florence Nightingale Hospital.

The Gayrettepe Florence Nightingale hospital is the first hospital in Turkey to use this equipment and has the goal to decrease the number of treatments from around 40 to 5 with less radiation to the healthy tissue.

Musti Carabott, General Manager of the RayPilot distributor Omnicore, says "Gayrettepe Florence Nightingale hospital is one of the best-known facilities in Turkey. RayPilot is the perfect match for a department that needs to have a high-end easy-to-use technology to improve patient comfort with quality care." To improve treatment quality for

Related News

OCTOBER 16, 2017
Prof. Dr. Yaman Tokat and The Health Minister of Bahrain

Turkiska privatsjukhuset Gayrettepe Florence Nightingale gör reklam för att de behandlat första patienten med RayPilot®

AFFÄRSMODELL

Försäljning och marknadsföring av RayPilot® koncentreras inledningsvis till Europa och sköts av Micropos egen personal tillsammans med utvalda distributörer. Bolaget fokuserar verksamheten till att få ledande strålbehandlingskliniker att använda RayPilot® i sin dagliga verksamhet samt att utnyttja dess fördelar. I den fas som bolaget nu befinner sig ligger tyngden på kliniker som kan verka som referenskliniker både för Micropos och för respektive distributör i sitt geografiska område. Referensklinikerna ger värdefull återkoppling som gör att systemet kan optimeras för att kunna säljas i större volym med minimalt installations-, service- och supportbehov. Besöksprogram och utbildning av potentiella kunder kan också utföras på referensklinikerna.

Ytterligare fokus läggs på att resultat och erfarenheter från klinisk användning publiceras. Detta är av största vikt då beslutet att köpa en ny medicinteknisk produkt baseras på en sammanvägning av både egen användning, utifrån erfarenheter från referensanvändare, och från vetenskapliga publikationer. Då det är tydligt att det är dessa faktorer som styr om en klinik skall börja använda RayPilot® eller inte, så kommer Micropos fortsatt aktivt arbeta med att stödja referenskliniker. Allt eftersom erfarenheten av systemet ökar och nyttan synliggörs bedöms även betalningsviljan öka. Etablering av affärsmodellen sker i steg från att inledningsvis ha arbetat med kliniska studier helt finansierade av bolaget, via försäljning av förbrukningsvara till ett förhöjt pris med minimivolym till att nu sälja hela system på helt kommersiella villkor. Bolaget tittar även på modeller med hyra och leasing.

Micropos har distributörssamarbete i cirka 16 länder samt pågående diskussioner med ytterligare länder. När RayPilot® erhållit FDA-godkännande ska inledningsvis även den amerikanska marknaden bearbetas med distributörer.

RayPilot® kan säljas både som ett tillbehör till den redan installerade basen av strålbehandlingsapparater samt tillsammans med nya strålbehandlingsapparater. I det senare fallet är ytterligare en potentiell försäljningskanal genom att verka på business to businessmarknaden i form av att systemet levereras som del i ett större paket. Kliniker kan vid större upphandlingar av exempelvis nya linjäracceleratorer föredra att ha en aktör som offererar ett helhetspaket och där denna aktör kombinerar utrustning från olika tillverkare för att passa kliniken. Kliniker har nu börjat efterfråga realtidspositioneringslösningar i sina upphandlingsunderlag och flera av de största aktörerna på marknaden har offererat RayPilot® som ett tillbehör i en pakettlösning.

De olika delarna i RayPilot®-systemet beräknas vid volymförsäljning att ha goda marginaler. Dessutom kommer utbudet av säljbara mjukvaror och förbrukningsvaror öka i framtiden. Genom att systemets användningsområde utökas så har klinikerna en större anledning att köpa RayPilot® och de kan då slå ut system och servicekostnader på fler patienter.

Micropos använder underleverantörer för de olika ingående delarna av RayPilot®. Den implanterbara sändaren tillverkas helt externt och levereras sluttestad och dokumenterad. Mottagar-systemet tillverkas till största delen av underleverantörer medan montering, slutttest och kalibrering genomförs av Micropos egen personal. Mjukvaran utvecklas både av Micropos egen personal och tillsammans med underleverantörer.



Lansering av RayPilot® HypoCath™ på Europas största strålbehandlingskongress ESTRO 2018 i Barcelona

MARKNADSFÖRING / VETENSKAPLIGA PUBLIKATIONER

Micropos har genom åren satsat mycket på marknadsföring i form av närvaro på onkologikongresser i Europa och Nordamerika. Hittills har bolaget deltagit med RayPilot® på mer än 140 kongresser vilket har gett mycket uppmärksamhet, skapat långsiktigt bra relationer med andra bolag i branschen, kliniker och distributörer samt skapat en god internationell kännedom om systemet.

Direktmarknadsföring gentemot strålbehandlingskliniker sker genom möten och demonstrationer av RayPilot®-systemet på plats i egen regi eller genom distributör.

Bolaget annonserar kontinuerligt på internetsidan Medical Physics Web som ger trafik från hela världen till Micropos hemsida. Annonsering har även skett i begränsad omfattning både i dagspress och Prostatacancerförbundets tidning för att öka medvetenheten hos både patienter och kliniker.

Ytterligare en viktig marknadsföringskanal för ett medicintekniskt företag är vetenskapliga publikationer. Hittills har ett 40-tal vetenskapliga publikationer runt RayPilot® publicerats i form av posters på europeiska och amerikanska onkologikongresser, publicerade artiklar i ansedda europeiska onkologitidskrifter samt på föreläsningar om systemet på europeiska och nordamerikanska strålbehandlingskongresser.

I september 2017 på världens största strålbehandlingskongress, ASTRO, hade Micropos referensklínik Centre Léon Berard i Lyon antagits med både en vetenskaplig poster och en presentation gällande deras erfarenheter av RayPilot®. Vid presentationen redogjordes för de första resultaten från en pågående klinisk studie där de jämför användning av RayPilot® med ett konkurrerande system. De beskrev bland annat att det vid en övergång till hypofraktionering behövs system som kan följa organets rörelse under strålbehandlingen för att dosen skall

koncentreras på tumören och inte skada den omkringliggande friska vävnaden. I resultaten visas fördelarna med RayPilot® som ett pålitligt och mer noggrant system som snabbt kan implementeras i klinisk rutin.

Förutom att ta fram egna publikationer och stödja kliniker som använder RayPilot® att publicera, så är det även viktigt att följa och använda sig av andra vetenskapliga arbeten som publiceras. Under den senaste tiden har fler och fler publikationer presenterats både rörande problemet med organrörelse och behovet och nyttan med att minska på antalet behandlingstillfällen genom övergång till hypofraktionering, vilket inte minst illustrerades av att hypofraktionering var ett av 2017 års huvudteman för de vetenskapliga arbetena vid ASTRO-kongressen. Detta material börjar nu bli känt och är till stöd för RayPilot®. Under det senaste året har även kongresser som är helt inriktade på hypofraktionering börjat förekomma och Micropos har inbjudits som talare till ett flertal.

I fjol presenterades långtidsdata på högprecisionsbehandling med hypofraktionering som visar väldigt bra resultat på lågriskpatienter. Resultatet är att 100% av prostatacancerpatienterna i studien fortfarande är sjukdomsfria 5-8 år efter behandlingen. I studien har en speciell strålbehandlingsutrustning från Cyberknife använts för att stråla och övervaka tumörens rörelse. Genom att använda RayPilot® som tillbehör till en vanlig strålbehandlingsapparat (som är det som finns på majoriteten av världens kliniker) kan samma eller bättre precision uppnås. Detta beräknas leda till ett bredare intresse att ta till sig precisionshöjande produkter som RayPilot® i den rutinmässiga vården.

De vetenskapliga publikationerna är mycket viktiga. De fungerar som marknadsföringsmaterial och är något som strålbehandlingsklinikerna, som genomför evidensbaserad vård, efterfrågar. Bolaget skall fortsatt aktivt arbeta med att stödja forskare som vill utvärdera och publicera vetenskapliga data runt RayPilot®-systemet.



RayPilot® testas på Cyberknife hos Micropos kund Centre Leon Berard i Lyon

IMMATERIELLA RÄTTIGHETER

Patent

Micropos har ända sedan starten byggt upp en IPR-portfölj för att skydda företagets forskning, utveckling och framtida produkter. Patentansökningar på sex stycken olika uppfinningar, vilka således utgör sex stycken patentfamiljer, har lämnats in. Det har i dagsläget genererat tre svenska patent, (SE529553, SE529191 och SE531789).

Utöver dessa innehåller patentfamiljerna patentansökningar i olika geografiska områden. Där har hittills tre Europeiska patent beviljats, vilka har validerats i ett antal Europeiska länder, samt att tre patent i USA har beviljats. Ytterligare en regional ansökning vid europeiska patentverket - EPO är under behandling. Ansökan i EPO är under behandling och bedöms ha goda möjligheter att resultera i ett patentskydd.

Innehållet i patentansökningarna avspeglar den kontinuerliga utveckling som Micropos har genomgått sedan den första ansökan lämnades in 2004. Inriktningen i patentansökningarna har över tiden förskjutits för att täcka in de produkter som i dag ingår i företagets produktportfölj.



Varumärken

Micropos har registrerat varumärkesskydd för RAYPILOT inom den europeiska gemenskapen (Reg. nr 006990171). Även varumärket PLUG & TREAT är registrerat inom den europeiska gemenskapen (Reg. nr 008793721), samt i USA (Reg. nr. 4330782)

Omfånget i Micropos immaterialrätter bedöms att väl täcka RayPilot® positioneringssystem och sändare, samtidigt som ej implementerade varianter av deras grundläggande teknik har skyddats för att förhindra att konkurrenser utnyttjar resultatet av deras utveckling. Dessutom finns redan i dag skydd för vissa potentiella framtida produkter och tillämpningar som bygger på patent/ patentansökningar inom företagets patentportfölj.

Design

Designskydd för förbrukningsvaran RayPilot® Sändare är beviljat inom europeiska gemenskapen (Reg. nr 001104459-0001, Reg. nr 001104459-0002 samt Reg. nr 001292007-0001) och i USA (ans. nr US29/401318, Reg. nr D686730).



Workshop med RayPilot® i Polen

STYRELSE OCH VD



TORBEN JØRGENSEN Född 1952, styrelseordförande

Torben Jørgensen är sedan 2006 VD och koncernchef för Life Scienceföretaget Biotage som är listat på OMX Nordic Mid Cap Stockholm. Före det var Torben verkställande direktör för Afibody AB under fyra år och dessförinnan har Torben haft motsvarande befattning vid det börsnoterade läkemedelsutvecklingsbolaget Karo Bio AB och det danska diagnostikföretaget DAKO. Torben är styrelseledamot i Atlas Antibodies AB sedan 2007. Torben har en examen från Handelshögskolan i Köpenhamn. **INNEHAV: 127 270 AKTIER SAMT 158 750 TECKNINGSOPTIONER**



CHRISTER LJUNGBERG Född 1963, vice styrelseordförande

Christer har en civilingenjörsexamen i datateknik från Chalmers Tekniska Högskola och är VD för Novogon AB. Han har arbetat som VD och varit ordförande och ledamot i styrelserna för flera noterade och privata riskkapital-, teknik-, medicinteknik- och mediaföretag. Christer har varit investerare i ett antal bolag och gjorde sin första investering i Micropos Medical AB under 2005. **INNEHAV: 280 243 AKTIER SAMT 209 658 TECKNINGSOPTIONER**



BO LENNERNÄS Född 1963

Bo Lennernäs (MD, PhD) är associerad professor på Göteborgs Universitet. Han har arbetat som överläkare på Sahlgrenska Universitetssjukhuset och Karolinska Universitetssjukhuset. Han är en av landets ledande prostataonkologer. Innan medicinstudierna arbetade han som elektronikutvecklare på Scanditronics som tillverkade strålbehandlingsutrustning till kliniker och CERN. Bosse beskrev i sin avhandling redan på 1990-talet grunden för elektromagnetisk positionering som inspirerat den teknologi som Micropos använder i RayPilot®. Han är även upphovsman till andra innovationer inom lifescience såsom, Abstral®, Liproca®, DrugLog och IMCON. Han har ett 60-tal vetenskapliga publikationer som innefattar flera områden från läkemedel till humanoider inom vården. Han innehar mer än 10 patent inom primärt medicinsk teknik. **INNEHAV: 1 741 843 AKTIER PRIVAT OCH GENOM BOLAG SAMT 209 659 TECKNINGSOPTIONER**



OLOF SANDÉN Född 1962

Civilingenjör i maskinteknik från Chalmers Tekniska Högskola. Han har mer än 25 års erfarenhet från medicintekniska företag, främst inom strålterapi från olika befattningar inom Elekta, världens näst största företag inom strålterapi. På Elekta har han haft befattningar inom affärsutveckling, försäljning, service och marknadsföring, den sista positionen som Executive Vice President för Elektas största affärsområde som innefattar Europa, Afrika, Latinamerika och Mellanöstern. **INNEHAV: 67 500 AKTIER PRIVAT OCH GENOM BOLAG OCH 209 658 TECKNINGSOPTIONER**

VD



TOMAS GUSTAFSSON Född 1971

Tomas har verkat som VD i bolaget sedan start 2003, innan detta medgrundare till riskkapitalfinansierat bolag inom mobila tjänster. Utbildning från Chalmers Maskinteknik och Chalmers School of Entrepreneurship.

INNEHAV: 650 873 AKTIER PRIVAT OCH GENOM NÄRSTÄENDE SAMT 349 658 TECKNINGSOPTIONER

REVISORER



JAN MALM

Revisorer är KPMG med huvudansvarig revisor Jan Malm, auktoriserad revisor på KPMG i Göteborg.

PERSONAL

Micropos Medical har sedan start arbetat med en virtuell organisation, dvs ett fåtal fast anställd personal som kompletteras med den typ av specialistkompetens som är mest relevant för den situation och behov som bolaget har vid varje given tid i utvecklingen. Genom Micropos betydande nätverk av samarbeten kan Bolaget behålla en kostnadseffektiv och flexibel organisation och alltid ha tillgång till kompetenta rådgivare och personal. Flera av de konsulter som bolaget använder sig av är delägare.

Bolaget har den senaste tiden utökat marknadssidan genom att knyta ytterligare en försäljningskonsult med mångårig branschfarenhet bland annat som Sydeuropachef för strålbehandlings-

bolaget Elekta. Genom att nyttja denna personens nätverk kan Micropos lättare komma in på helt andra nivåer på både offentliga och privata sjukhuskedjor samt få kontakt med nya distributörer och nya marknader.

Bolagets ambition är att växa och har långsiktigt för avsikt att anställa personal efterhand som det behövs.

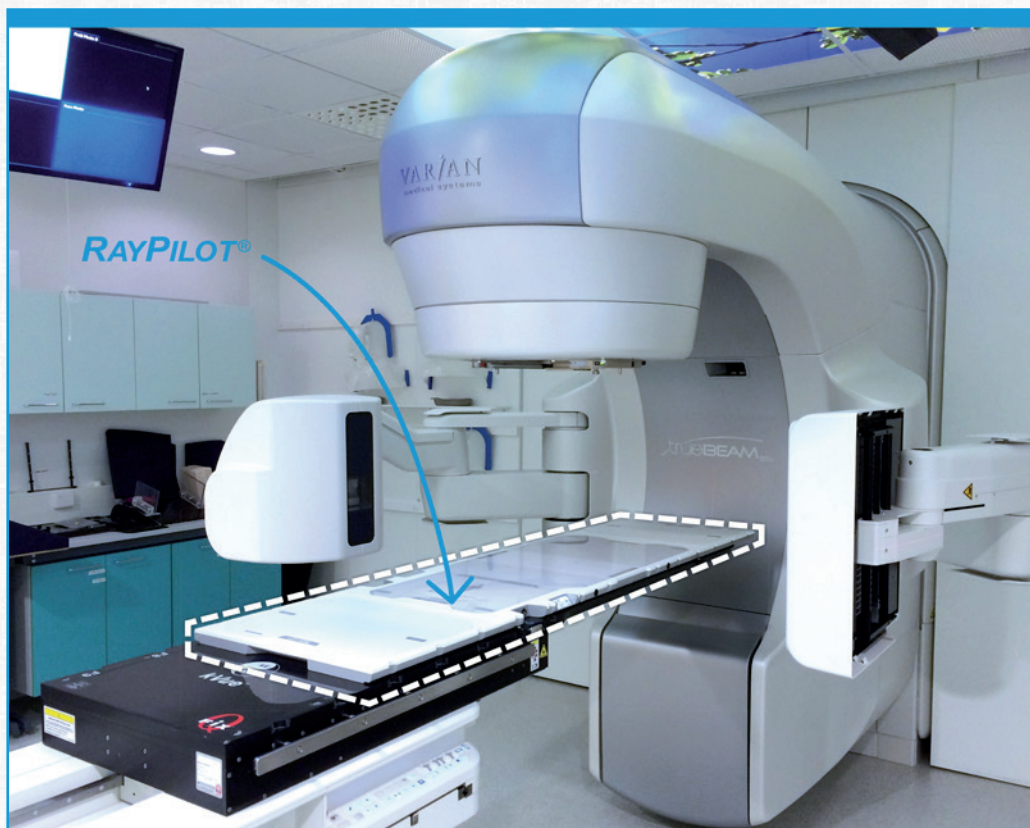
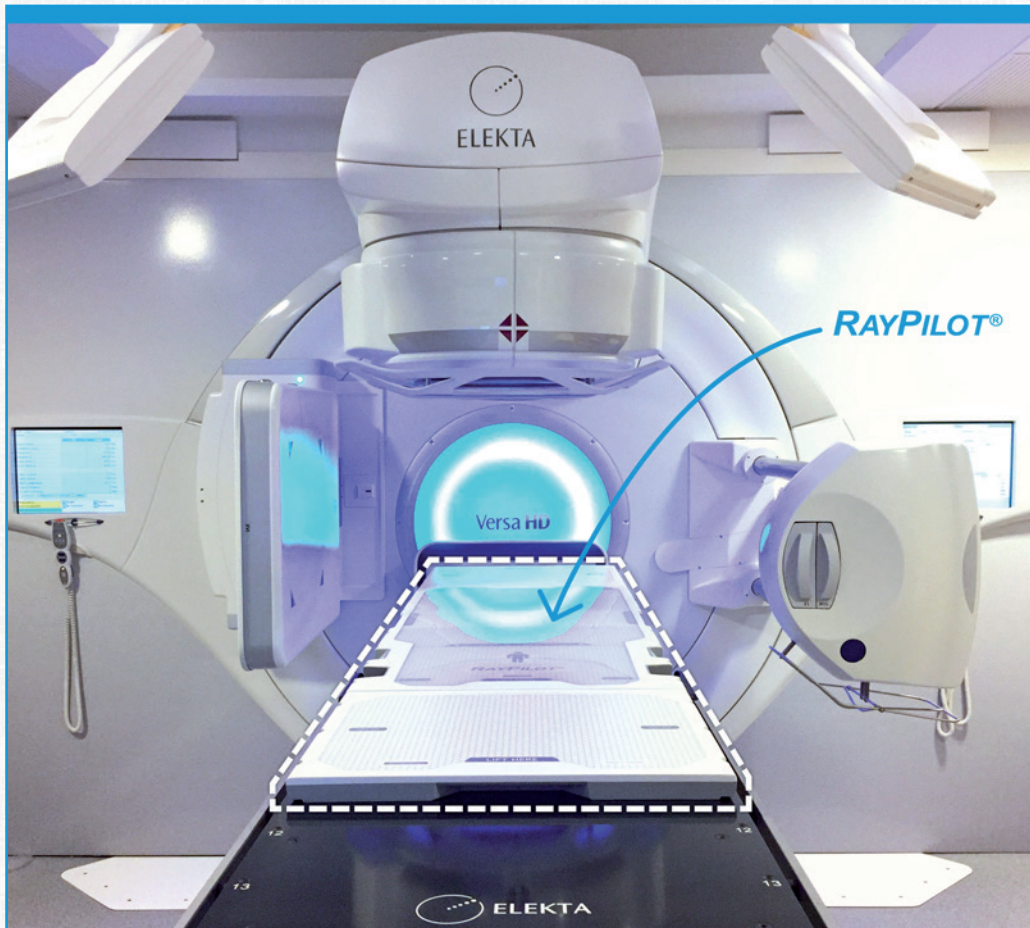
Företaget hade vid slutet av 2017 sex fast anställda, två deltidsanställda, två branschfarna försäljningskonsulter, samt kontinuerligt samarbete med ett flertal konsulter.

DISTRIBUTÖRER

Micropos har distributörssamarbete i cirka 16 europeiska länder och avsikten är att öka på med fler länder. En utvärdering av distributörernas arbete pågår kontinuerligt vilket betyder att dessa kan komma att förändras.



Workshop med några av Micropos distributörer på Centre Leon Berard i Lyon



FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Styrelsen och verkställande direktören för Micropos Medical AB (publ), organisationsnummer 556648-2310 med säte i Göteborg avger härmed sin årsredovisning för räkenskapsåret 2017.

Verksamhet

Micropos Medicals produkt RayPilot® används tillsammans med strålbehandlingsutrustning för att möjliggöra ökad precision vid cancerbehandling. Syftet med produkten är att möjliggöra ökad botningsgrad, minskade biverkningar och kortare behandlingstid vid strålbehandling av rörliga organ. Exempelvis önskas millimeterprecision vid prostatacancerbehandling men detta organ kan röra på sig mer än 1 centimeter under pågående behandling utan att det detekteras idag. Organrörelsen i sig och den compensation som sjukhusen tvingas göra för att man ej kan upptäcka rörelsen ökar risken för biverkningar såsom ändtarmsblödningar, inkontinens och urinvägsbesvär samt impotens.

Den ökade precisionen uppnås genom 3 delkomponenter i RayPilot® systemet. En radiosändare (förbrukningsvara) placeras i tumörområdet och kommunicerar med en mottagare placerad på befintligt behandlingsbord. Den tillhörande mjukvaran visar sändarens och därmed tumörområdets position kontinuerligt och operatören kan anpassa behandlingen utifrån tumörens rörelse.

RayPilot® används sedan ett par år vid strålbehandling av prostatacancer hos universitetssjukhus och privata kliniker som med hjälp av precisionen vill höja kvaliteten på sin behandling. Detta gör de både genom att minska strålningen på den friska omkringliggande vävnaden och genom hypofraktionering som innebär en stor minskning av antalet behandlingstillfällen och därmed kan ge stora kostnadsbesparingar för samhället.

Den klinik som hittills har kommit längst av Micropos kunder är Helsingfors Universitetssjukhus i Finland. Sedan 2014 har de på en andel av sina patienter både minskat strålningen på den friska vävnaden runt tumören och minskat antalet behandlingstillfällen från ett 40-tal till endast 5. Intresset för denna typ av behandling med hög precision och ett fåtal behandlingstillfällen håller nu på att etablera sig i världen och andelen patienter som behandlas på detta sätt antas öka.

Bolaget fokuserar idag försäljningsinsatserna på den europeiska marknaden genom distributörer och egna försäljningsaktiviteter.

Bolaget är listat på AktieTorget under aktiesymbolen MPOS.

Väsentliga händelser under verksamhetsåret

Under året har Micropos tagit ytterligare kommersiella steg framåt genom order på tre kompletta RayPilot®-system varav två levererades under året.

Under året har även en ökning av intresset för att minimera antalet behandlingstillfällen genom införande av hypofraktionering visats genom att detta var ett huvudtema på världens största strålbehandlingkongress, ASTRO i USA. Vid införande av hypofraktionering är precisionen en avgörande komponent och när intresset och acceptansen för detta ökar så ökar även intresset för RayPilot®.

De tre orderarna lades under det andra halvåret. Den första kom i augusti från den långvariga samarbetspartnern Helsingfors Universitetssjukhus som köpte det RayPilot®-system som de använt och utvärderat i egenskap av referensklinik sedan november 2014. Kliniken använder RayPilot® vid extrem hypofraktionering av prostatacancerpatienter där antalet behandlingstillfällen dras ned till 5 från vanliga 40. Eftersom de bara har 5 tillfällen på sig att säkerställa att tillräckligt hög stråldos träffar tumörområdet samtidigt som de vill minimera risken för att skada den friska vävnaden runt omkring så används RayPilot® för att kontinuerligt följa prostatan. Om prostatan rör på sig mer än 3 mm under pågående behandling så stänger de av strålen. Helsingfors Universitetssjukhus är fortsatt en nära samarbetspartner till Micropos gällande att använda som referens, uppdatering av produkter samt som partner i projekt tillsammans med andra bolag.

Den andra ordern kom i september från NHS Lothian/Edinburgh Cancer Centre vid Western General Hospital i Edinburgh, Storbritannien. Kliniken valde att köpa RayPilot® efter att de besökt både Micropos referenskliniker och kliniker som använder konkurrerande system. Ordern innebär ett viktigt genombrott i Storbritannien, dels då många kliniker inom NHS-systemet har en uttalad ambition att gå mot hypofraktionering och dels då det är av stor vikt att ha brittiska referenser för att sälja i Storbritannien. Systemet installerades i december och behandlingsstart är planerad till det första halvåret 2018.

Den tredje ordern kom i december från bolagets bulgariska distributör Euromed-Sofia som planerar att leverera systemet till slutkund under det första halvåret 2018. Ordern föregicks av ett besök hos Micropos franska referensklinik, Céntré Léon Berard i Lyon.

Det privata sjukhuset Gayrettepe Florence Nightingale Hospital i Istanbul, Turkiet, behandlade i november den första patienten med RayPilot®. Sjukhuset ingår i en privat sjukhuskedja i Turkiet som har internationella samarbeten med andra sjukhus och avsikten är att använda kliniken som referens för RayPilot®.

Under året har Micropos besökt flera kongresser och mässor för att visa upp RayPilot® och föra en dialog med potentiella kunder, distributörer och andra bolag i branschen. Den viktigaste utställningen för Bolaget är den största europeiska strålbehandlingkongressen, ESTRO, som 2017 hölls i Wien i början av maj. Bolaget ställde ut med sin största monter hittills och var på plats med ett stort team. Exempelvis så påbörjades samarbetet med distributören Euromed-Sofia som i december lade en order på ett system. Det bestående intrycket från mässan är att det ökade intresset för hypofraktionering och precisionsbehandling har gjort att bolaget nu har en meningsfull marknad att bearbeta.

I september gick världens största strålbehandlingkongress, ASTRO, av stapeln i San Diego. Även här visades ett större intresse än tidigare år för hypofraktionering då behandlingsmetoden var ett av årets huvudteman för de vetenskapliga arbetena.

Micropos referensklirik Centre Léon Berard i Lyon publicerade både en vetenskaplig poster och hade inbjudits till en muntlig presentation gällande deras erfarenheter av RayPilot®. Vid presentationen redogjordes för de första resultaten från en pågående klinisk studie där de jämför användning av RayPilot® med ett konkurrerande system. De beskrev bland annat att det vid en övergång till hypofraktionering behövs system som kan följa organets rörelse under strålbehandlingen för att dosen skall koncentreras på tumören och inte skada den omkringliggande friska vävnaden. I resultaten visas fördelarna med RayPilot® som ett pålitligt och mer noggrant system som snabbt kan implementeras i klinisk rutin.

Väsentliga händelser efter verksamhetsårets utgång

Förutom sedvanliga klinikbesök och uppföljning av de kliniker som tidigare visat intresse och efterfrågat offerter på produkten så har arbetet med att träffa nya potentiella kunder fortlöpt både på mässor och genom direkta besök med demo av systemet.

Bolaget har efter perioden deltagit med RayPilot® på tre kongresser, fysikermöte i Norge, prostatacancerkongress i Storbritannien samt på Spaniens första prostatakongress. Efter perioden har bolaget förstärkt organisationen på försäljningssidan genom att knyta upp ytterligare en försäljningskonsult med bakgrund från Elekta som är en av världens största aktörer inom strålbehandling. Han har under de senaste 20 åren haft olika roller, bland annat som Sydeuropachef.

Vidare så har det system som såldes till den Bulgariska distributören i slutet av 2017 levererats under mars månad.

Kvalitet & regulatoriska frågor

En av de viktigaste delarna att arbeta aktivt med som medicintekniskt företag är produkt-, användar- och framförallt patientsäkerhet. Micropos arbetar enligt ett kvalitetssystem som uppfyller de hårda myndighetskrav som ställs på ett medicintekniskt bolag enligt det europeiska medicintekniska direktivet. Sedan länge uppfyller bolaget och produkterna det europeiska regelverket och uppföljande revisioner utförs årligen. Sedan 2015 har bolagets certifiering utökats till att omfatta kvalitetsledningssystemet ISO 13485. Utöver möjligheten att nu kunna sätta ytterligare en kvalitetsstämpel på Bolagets arbetsprocesser är ISO 13485-certifiering också ett krav för godkännande av medicintekniska produkter i många länder utanför Europa. Därmed är denna certifiering även ett steg som möjliggör breddning till fler marknader. Bolaget arbetar fortsatt med att anpassa dokumentation och utvecklingsprocesser enligt det amerikanska regelverket i syfte att vid lämpligt tillfälle ansöka om FDA-godkännande. Fokus är på den europeiska marknaden som har flest prostatacancerfall i världen och där försäljningsgodkännande finns.

Bolaget har även erhållit europeiskt försäljningsgodkännande (CE) för utökad användning av RayPilot® till att även innefatta generell användning på utsidan av kroppen exempelvis som ett precisionshöjande hjälpmedel vid strålbehandling av vänstersidig bröstcancer eller vid barncancerbehandling. Ytterligare certifieringsarbete pågår bland annat med nästa generations världsunika förbrukningsvara som förutom att det ger tumörens position och patientens identitet även mäter vilken stråldos som träffar inne i tumörområdet.

Risker

Nedan beskrivs risker och osäkerhetsfaktorer som bedöms ha betydelse för Micropos framtida utveckling. Riskerna är ej rangordnade och gör inte anspråk på att vara heltäckande.

Begränsade resurser

Micropos är ett litet bolag med begränsade resurser vad gäller ledning, administration och kapital. För genomförandet av strategin är det av vikt att resurserna disponeras på ett för bolaget optimalt sätt. Det finns en risk att Bolagets resurser inte räcker till och att Bolaget därmed drabbas av såväl finansiellt som operativt relaterade problem.

Beroende av nyckelpersoner

Micropos baserar sin framgång på ett fåtal personers kunskap, erfarenhet och kreativitet. Bolaget är även i framtiden beroende av att kunna finna kvalificerade medarbetare som kan vidareutveckla Bolagets produkter.

Försäljning

Det går inte att med säkerhet fastslå att de produkter som Bolaget utvecklar får det mottagande av marknaden som denna skrift förespeglar. Kvantiteten av sålda produkter kan variera över tid och återförsäljaravtal kan upphöra, vilket kan påverka Bolagets försäljning.

Intjäningsförmåga och framtida kapitalbehov

Det kan inte uteslutas att det tar längre tid än beräknat innan Bolaget når ett positivt kassaflöde. Det kan inte heller uteslutas att Micropos i framtiden kan komma att söka nytt externt kapital. Det finns inga garantier för att det i så fall kan anskaffas på för aktieägare fördelaktiga villkor. Ett misslyckande i att generera vinst i tillräcklig omfattning kan påverka Bolagets marknadsvärde negativt.

Produktrisk

Resultatet av användningen av Bolagets produkter är beroende av många olika faktorer som ligger utanför Bolagets kontroll såsom hur produkten hanteras av sjukvårdspersonalen, av patienten själv och hur extern utrustning som behandlar patienten används.



Demo av RayPilot® på privatsjukhus i London

AKTIEN OCH AKTIEKAPITAL

Aktiekapitalet i Micropos Medical AB (publ) uppgick per den 31 december 2017 till 2 986 913 SEK fördelat på 59 738 255 aktier. Samtliga aktier är av samma slag och har ett kvotvärde av 5 öre. Aktien handlas på AktieTorget under benämningen MPOS.

Ägarförhållande och ägarstruktur

Ägarantalet i Bolaget uppgick per den 31 december 2017 till ca 1900 st. De tio största aktieägarna ägde aktier motsvarande 44,4 % av kapitalet och rösterna.

Större aktieägare

Aktieägare per 2017-12-31

	Antal aktier	Kapital- och röstandel
Brohuvudet AB	10 000 000	16,7 %
Hans Sköld	3 514 821	5,9 %
Försäkringsbolaget Avanza Pension	3 401 896	5,7 %
Nordnet Pensionsförsäkring AB	2 080 178	3,5 %
Bo Lennernäs med bolag	1 741 843	2,9 %
SEB Life International Assurance	1 657 466	2,8 %
Danica Pension	1 069 141	1,8 %
Westcap Förvaltning AB	1 019 420	1,7 %
Jörns Bullmarknad AB	1 000 000	1,7 %
Gunnar Krantz	1 000 000	1,7 %
Övriga aktieägare (c:a 1 900 stycken)	33 253 490	55,6 %
Totalt	59 738 255	100,0%

Optionsprogram

Vid en årsstämma 2014-05-16 beslöts att emittera 600.000 teckningsoptioner med rätt för ledande befattningshavare i bolaget att teckna sig. Optionerna har en löptid på fyra år och lösenpriset är 4,50 kronor.

Vid årsstämman 2015-05-28 beslöts att emittera 625.000 teckningsoptioner med rätt för ledande befattningshavare i bolaget att teckna sig. Optionerna har en löptid på fyra år och lösenpriset är 4,00 kronor.

Vid årsstämman 2016-05-31 beslöts att emittera 685.000 teckningsoptioner med rätt för ledande befattningshavare i bolaget att teckna sig. Optionerna har en löptid på fyra år och lösenpriset är 3,00 kronor.

Vid årsstämman 2017-05-24 beslöts att emittera 685.000 teckningsoptioner med rätt för ledande befattningshavare i bolaget att teckna sig. Optionerna har en löptid på fyra år och lösenpriset är 2,60 kronor.

Innehavare av teckningsoptioner, 2017, 2016, 2015, resp 2014 års program.

	2017	2016	2015	2014
Tomas Gustafsson, VD	85 000	85 000	88 750	90 908
Torben Jörgensen, styrelseordförande	60 000	50 000	48 750	-
Christer Ljungberg, vice ordförande	60 000	50 000	48 750	50 908
Olof Sandén, ledamot	60 000	50 000	48 750	50 908
Per Ekström, anställd	-	50 000	48 750	50 908
Ulf Troedsson, fd styrelseledamot	-	50 000	48 750	50 908
Bo Lennernäs, ledamot	60 000	50 000	48 750	50 920
Hanna Syrén, anställd	60 000	50 000	48 750	50 908
Charlotta Tilk, tidigare anställd	-	-	48 750	50 908
Andreas Bergqvist, anställd	60 000	50 000	48 750	50 908
Oscar Sjöberg, anställd	60 000	50 000	48 750	50 908
Kauko Haapasari, anställd	60 000	50 000	-	-
Markus Eriksson, anställd	60 000	50 000	-	-
Martin Johnsson, konsult	60 000	50 000	48 750	50 908
Totalt	685 000	685 000	625 000	600 000

NYCKELTAL

Flerårsöversikt (tsek)	2017	2016	2015	2014	2013	2012
Avkastning på eget kapital (1)	-77,5 %	-73,3 %	-84,3 %	-63,6 %	-47,2 %	-41,5 %
Avkastning på totalt kapital (2)	-61,4 %	-61,6 %	-69,4 %	-54,9 %	-42,3 %	-36,6 %
Soliditet (3)	69,8 %	84,3 %	83,7 %	80,8 %	90,3 %	89,5 %
Likvida medel, tkr	11 032	24 220	15 440	6 338	17 151	9 119
Kassalikviditet (4)	257,7 %	665,1 %	471,8 %	290,7 %	741,1 %	468,6 %
Balansomslutning tkr	16 169	30 295	24 764	18 892	32 400	26 572
Resultat per aktie	-0,24	-0,28	-0,32	-0,38	-0,45	-0,42

(1) (Resultat efter skatt) / Genomsnittligt justerat eget kapital

(2) (Rörelseresultat + ränteintäkter) / Genomsnittlig balansomslutning

(3) Justerat eget kapital / Balansomslutning

(4) (Omsättningstillgångar – lager) / Kortfristiga skulder

FRAMTIDSUTSIKTER

Under de senaste åren har Micropos blivit mer och mer kommersiellt. RayPilot® har gått från att enbart användas parallellt med befintlig behandling till att bli en viktig del i behandlingsflödet hos kliniker som börjar införa hypofraktionering, där produkten används för att säkerställa att strålningen sker på tumören.

Den kommersiella utvecklingen har skett i steg i alleftersom produkten bevisat sig mer kliniskt. De inledande första användningarna och studierna finansierades av Micropos. Under 2014 började kliniker köpa förbrukningsvaran och 2016 såldes det första kompletta RayPilot®-systemet. Under det senaste året 2017 ökade intresset ytterligare för hypofraktionering av prostatacancer som är den inledande marknaden där RayPilot® anses göra störst nytta och Bolaget fick ytterligare tre order på RayPilot®-system.

I Sverige har även uppmärksamheten för prostatacancervården ökat och en screeningdebatt pågår. Debatten gäller att exempelvis patientföreningarna vill att män skall få möjlighet till tidig upptäckt av cancer på samma sätt som kvinnor erbjuds både mammografi och tester för livmoderhalscancer. En av anledningarna till att Socialstyrelsen inte vill införa liknande program för männen är den stora risken för de negativa biverkningar som patienten utsätts för vid behandling. Liknande debatter pågår runt om i världen.

Mot bakgrund av ovanstående anser styrelsen och ledningen att intresset och behovet av att förbättra prostatacancervården har ökat stort de senaste åren. Med den ökade erfarenheten och användningen av RayPilot® så ökar även förutsäljningarna för fler kommersiella affärer under det kommande året.

EGET KAPITAL

Eget kapital	Aktiekapital	Reservfond	Utvecklingsfond	Överkursfond fritt eget kapital	Övrigt fritt eget kapital
Vid årets början	2 986 913	5 277 519	528 964	33 705 863	-16 962 939
Aktivering utvecklingsfond			-	-	
Avskrivning utvecklingsfond			-211 586	211 586	
Nyemission				14 386	
Resultatdisposition				-16 962 939	16 962 939
Årets resultat					-14 265 039
VID ÅRETS SLUT	2 986 913	5 277 519	317 378	16 968 896	-14 265 039

Bolaget har 2014 genomfört ett optionsprogram om totalt 600 000 teckningsoptioner. Vid totalt nyttjande kan detta öka aktiekapitalet med 30 000. Optionerna kan nyttjas fram till 2018-05-17. För en aktie skall betalas 4,50 kronor. Bolaget har 2015 genomfört ett optionsprogram om totalt 625 000 teckningsoptioner. Vid totalt nyttjande kan detta öka aktiekapitalet med 31 250. Optionerna kan nyttjas fram till 2019-05-10. **Bolaget har 2016 genomfört ett optionsprogram om totalt 685 000 teckningsoptioner. Vid totalt nyttjande kan detta öka aktiekapitalet med 34 250. Optionerna kan nyttjas fram till 2020-06-30. Bolaget har 2017 genomfört ett optionsprogram om totalt 685 000 teckningsoptioner. Vid totalt nyttjande kan detta öka aktiekapitalet med 15 000. Optionerna kan nyttjas fram till 2021-06-30. För en aktie skall betalas 2,60 kronor.

STYRELSENS FÖRSLAG TILL RESULTATDISPOSITION

Till årsstämman förfogande står följande medel:

Överkursfond	16 968 896
Årets resultat	-14 265 039
	2 703 857

Medel i överkursfonden tas i anspråk för täckande av årets underskott. Beträffande bolagets resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat och balansräkningar med tillhörande notanteckningar.

Styrelsen föreslår att de disponibla medlen föres i ny räkning.

RESULTATRÄKNING

Belopp i kr	Not	2017-01-01 - 2017-12-31	2016-01-01 2016-12-31
Nettoomsättning		1 998 860	1 469 020
Aktiverat arbete för egen räkning		-	582 964
		1 998 860	2 051 984
<i>Rörelsens kostnader</i>			
Handelsvaror		-180 264	-
Övriga externa kostnader		-7 486 073	-7 246 270
Personalkostnader	1	-6 685 576	-5 936 114
Avskrivning av immateriella anläggningstillgångar	2	-1 893 921	-5 816 553
RÖRELSERESULTAT		-14 246 974	-16 946 953
<i>Resultat från finansiella poster</i>			
Ränteintäkter		-	548
Räntekostnader		-18 065	-16 534
RESULTAT FÖRE SKATT		-14 265 039	-16 962 939
SKATT	3	-	-
ÅRETS RESULTAT		-14 265 039	-16 962 939

BALANSRÄKNING

Belopp i kr	Not	2017-12-31	2016-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	4	2 078 201	3 774 391
Patent	5	316 960	514 691
		2 395 161	4 289 082
SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		2 395 161	4 289 082
Omsättningstillgångar			
<i>Varulager mm</i>			
Varulager		87 960	-
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Skattefordran		198 481	264 871
Kundfordringar		2 315 283	1 432 589
Övriga kortfristiga fordringar		128 743	88 791
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		10 834	-
		2 653 341	1 786 251
<i>Kassa och bank</i>		11 032 180	24 219 666
SUMMA OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		13 773 480	26 005 917
SUMMA TILLGÅNGAR		16 168 641	30 294 999

BALANSRÄKNING

Belopp i kr	Not	2017-12-31	2016-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Eget kapital</i>			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital		2 986 913	2 986 913
Reservfond		5 277 519	5 277 519
Utvecklingsfond		317 378	528 964
		8 581 810	8 793 396
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		16 968 896	33 705 863
Årets resultat		-14 265 039	-16 962 939
		2 703 857	16 742 924
		11 285 667	25 536 320
<i>Långfristiga skulder</i>			
Lån	6	617 738	748 390
		617 738	748 390
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Kortfristig del av lån		73 452	16 252
Leverantörskulder		565 371	660 315
Övriga skulder		127 469	129 095
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	7	3 498 944	3 204 627
		4 265 236	4 010 289
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		16 168 641	30 294 999

KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i tkr	2017-01-01 - 2017-12-31	2016-01-01 2016-12-31
LÖPANDE VERKSAMHET		
Rörelseresultat	-14 247	-16 947
<i>Justering för poster som inte ingår i kassaflödet</i>		
Avskrivningar	1 894	5 817
Ränteinbetalningar	-	1
Ränteutbetalningar	-18	-17
KASSAFLÖDE FRÅNLÖPANDE VERKSAMHET	-12 371	-11 146
FÖRÄNDRING RÖRELSEKAPITAL		
Förändring av fordringar	-955	-1 316
Förändring av kortfristiga skulder	255	738
KASSAFLÖDE LÖPANDE VERKSAMHET	-13 071	-11 724
FINANSIERINGSVERKSAMHET		
Nyemission	14	21 773
Förändring av långfristiga skulder	-131	-16
KASSAFLÖDE FINANSIERINGSVERKSAMHET	- 117	21 757
INVESTERINGSVERKSAMHET		
Immateriella anläggningstillgångar	-	-1 253
KASSAFLÖDE INVESTERINGSVERKSAMHET	-	-1 253
<i>Kassaflöde</i>	-13 188	8 780
Ingående kassa/bank	24 220	15 440
UTGÅENDE KASSA/BANK	11 032	24 220

NOTER MED REDOVISNINGSPRINCIPER OCH BOKSLUTSKOMMENTARER

Belopp i kr om inget annat anges

Allmänna redovisningsprinciper

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och enligt Bokföringsnämndens allmänna råd BF-NAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Värderingsprinciper mm

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

Finansiella tillgångar och skulder

Finansiella tillgångar och skulder redovisas i enlighet med kapitel 11 (Finansiella instrument värderade utifrån anskaffningsvärdet) i BFNAR 2012:1. Finansiella tillgångar värderas vid första redovisningstillfället till anskaffningsvärde. Fordringar som utgör omsättningstillgångar värderas individuellt till det belopp som beräknas inflyta. Finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde.

Immateriella tillgångar

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

Vid redovisning av utgifter för utveckling tillämpas aktiveringsmodellen. En immateriell tillgång redovisas endast när tillgången är identifierbar, kontroll innehas över tillgången och att den förväntas ge framtida ekonomiska fördelar. Bolagets forskningskostnader kostnadsförs i den period de uppkommer. I bolaget redovisas utgifter för utveckling som immateriell tillgång, utöver de allmänna kraven angivna ovan, endast under förutsättning att det är tekniskt och finansiellt möjligt att färdigställa tillgången, avsikten är och förutsättning finns att tillgången kan användas i verksamheten eller säljas samt kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Statliga bidrag

Statliga bidrag relaterade till tillgångar redovisas i balansräkning- en genom att bidraget reducerar tillgångens redovisade värde.

Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter för en immateriell tillgång läggs till anskaffningsvärdet endast om de ökar de framtida ekonomiska fördelarna som överstiger den ursprungliga bedömningen och utgifterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra utgifter kostnadsförs när de uppkommer.

Skatt

Skatter redovisas i resultaträkningen utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i eget kapital. Aktuell skatt är skatt som skall betalas eller erhållas avseende aktuellt år. Hit hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder.

Uppskjuten skattefordran redovisas först när det med hög säkerhet kan säkerställas att förlusterna kan utnyttjas.

Utländsk valuta

Fordringar och skulder i utländsk valuta har omräknats till balansdagens kurs.

Avskrivningsprinciper för anläggningstillgångar

Avskrivningar enligt plan sker linjärt och baseras på ursprungliga anskaffningsvärden och beräknad nyttjandeperiod. Nedskrivning sker vid bestående värdenedgång.

Följande avskrivningstider tillämpas:

Immateriella anläggningstillgångar

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	5 år
Patent	5 år

Redovisning av intäkter

Som inkomst redovisar bolaget det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas. Bolaget redovisar därför inkomst till nominellt värde (fakturabelopp) om bolaget får ersättningen i likvida medel direkt vid leverans. Avdrag görs för lämnade rabatter. Inkomsten från bolagets försäljning av varor redovisas som intäkt när följande villkor är uppfyllda; de väsentliga risker och förmåner som är förknippade med varornas ägande har överförts till köparen, bolaget behåller inte något engagemang i den löpande förvaltningen och utövar inte heller någon reell kontroll över de varor som sålts, inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt, det är sannolikt att de ekonomiska fördelar som bolaget ska få av transaktionen kommer att tillfalla bolaget, och de utgifter som uppkommit eller som förväntas uppkomma till följd av transaktionen kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Ränta redovisas som intäkt när det är sannolikt att bolaget kommer att få de ekonomiska fördelar som är förknippade med transaktionen samt att inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Ränteintäkten redovisas med tillämpning av den räntesats som ger en jämn avkastning för tillgången i fråga.

Uppskattningar och bedömningar

Bolagets immateriella tillgångar bedöms av styrelsen ha ett bemyrkande övervärde. Uppskjuten skatt på underskottsavdrag uppgår till betydande belopp. Då osäkerhet råder om när i tid som underkotten kommer att kunna utnyttjas och huruvida utnyttjande kommer att vara möjligt med hänsyn till exempelvis aktuell ägarstruktur, bedömer styrelsen att det får året inte finns faktorer som övertygande talar för att de skattemässiga underskotten kommer att kunna utnyttjas. Därav redovisas inte någon uppskjuten skattefordran i balans- och resultaträkningarna utan upplysning lämnas om beloppens storlek.

	2017-01-01 - 2017-12-31	2016-01-01 2016-12-31
Not 1 Anställda och personalkostnader		
Medelantalet anställda	6	6
Varav män	83 %	83 %

LÖNER, ANDRA ERSÄTTNINGAR OCH SOCIALA KOSTNADER

Styrelse och VD	981 532	1 123 600
Övriga anställda	3 331 109	2 722 158
SUMMA	4 312 641	3 845 758
Sociala kostnader (varav pensionskostnader)	1 814 451 (575 546)	1 574 934 (490 029)

LÖNER OCH FÖRMÅNER STYRELSE OCH VD

Belopp inom parantes avser fakturerade belopp

VD lön	752 432	744 000
VD bilförmån	54 996	56 400
VD Pensionspremier	113 796	110 679
Torben Jörgenssen, styrelseordförande, styrelsearvode	(262 840)	(197 130)
Christer Ljungberg, vice styrelseordförande, styrelsearvode	(197 130)	(197 130)
Bo Lennernäs, styrelsearvode	(118 278)	(118 278)
Olof Sandén, styrelsearvode	(118 278)	(118 278)
Bo Lennernäs, lön i anställning	229 100	163 600

Av ovanstående belopp har aktivering skett till Balanserade utgifter för FOU med - (f å 582 964) kronor. Se not 3. Bolagets pensionsplaner är avgiftsbestämda, vilket innebär att avgifterna kostnadsförs direkt i resultaträkningen. Löner och ersättningar avser endast personal i Sverige. Vid uppsägning av VD från bolagets sida skall 12 månadslöner utgå.

	2017-01-01 - 2017-12-31	2016-01-01 2016-12-31
Not 2 Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar		
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	-1 696 190	-5 060 379
Patent	-197 731	-756 174
	-1 893 921	-5 816 553

Not 3 Skatt

	2017	2016
Avstämning av årets skattekostnad		
Resultat före skatt	-14 265 039	-16 962 939
Skatt 22%	3 138 309	3 731 847
Ej redovisad uppskjuten skattefordran	-3 096 249	-3 698 391
Effekt av ej avdragsgilla kostnader	-42 060	-33 456
Redovisad effektiv skatt	0	0

Bolaget har ackumulerade skattemässiga underskott för beskattningsåret 2017(2016), som uppgår till -104,3 (-90,2) Mkr. Det underliggande värdet på den uppskjutna skatten hänförlig till dessa underskott uppgår till 23,0 (19,8) Mkr. Uppskjuten skattefordran redovisas först när det med hög säkerhet kan säkerställas att underskottet kan utnyttjas.

Not 4 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	2017-12-31	2016-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
Vid årets början	28 243 235	27 238 500
Årets aktiveringar	-	1 004 735
UTGÅENDE ANSKAFFNINGSVÄRDE	28 243 235	28 243 235
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
Vid årets början	-24 468 844	-19 408 465
Årets avskrivningar	-1 696 190	-5 060 379
<i>Utgående ackumulerade avskrivningar enligt plan</i>	-26 165 034	-24 468 844
REDOVISAT VÄRDE VID ÅRETS SLUT	2 078 201	3 774 391

I ovanstående belopp avseende årets aktivering har aktivering skett med - kronor (få 582 964) avseende löner och sociala avgifter. Se även not 1. Utvecklingsarbetet, som avser färdigställande av första generationens sändare och mottagare, är i huvudsak avslutat. Avskrivningar har skett från försäljningsstart i november 2017.

Not 5 Patent	2017-12-31	2016-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
Vid årets början	3 376 121	3 129 750
Nyanskaffningar	-	246 371
UTGÅENDE ANSKAFFNINGSVÄRDE	3 376 121	3 376 121
<i>Akkumulerade avskrivningar enligt plan</i>		
Vid årets början	-2 861 430	-2 105 256
Årets avskrivningar	-197 731	-756 174
<i>Utgående ackumulerade avskrivningar enligt plan</i>	-3 059 161	-2 861 430
REDOVISAT VÄRDE VID ÅRETS SLUT	316 960	514 691

Not 6 Lån, långfristiga	2017-12-31	2016-12-31
Skuld som förfaller mellan ett och fem år från balansdagen	617 738	748 390
Skulder som förfaller senare än fem år från balansdagen	-	-
<i>Ställda säkerheter för lån</i>		
Företagsinteckningar	-	-
Pantbrev i eget förvar uppgår till 1 000 000 kr (1 000 000 kr).		

Not 7 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2017-12-31	2016-12-31
Personalrelaterade kostnader	2 530 629	2 213 312
Övriga upplupna kostnader	968 315	991 315
	3 498 944	3 204 627

Not 8 Händelser efter balansdagen

Efter perioden har bolaget förstärkt organisationen genom att knyta upp ytterligare en försäljningskonsult med bakgrund från Elekta. Det system som såldes till den Bulgariska distributören i slutet av 2017 har levererats under mars månad.

Göteborg den 17 april 2018

Torben Jørgensen
Ordförande

Bo Lennernäs

Tomas Gustafsson
Verkställande direktör

Olof Sandén

Christer Ljungberg
Vice styrelseordförande

Vår revisionsberättelse har avgivits
Göteborg den 17 april 2018

KPMG AB

Jan Malm
Auktoriserad revisor

REVISIONSBERÄTTELSE

Till bolagsstämman i Micropos Medical AB (publ), org. nr 556648-2310

Rapport om årsredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för Micropos Medical AB (publ) för år 2017. Bolagets årsredovisning ingår på sidorna 14-26 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Micropos Medical AB (publ)s finansiella ställning per den 31 december 2017 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till Micropos Medical AB (publ) enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans

rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

➤ identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risker för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på fel, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.

➤ skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.

➤ utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.

➤ drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.

➤ utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Micropos Medical AB (publ) för år 2017 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till Micropos Medical AB (publ) enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt.

Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- › företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försumelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- › på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, viktiga åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Göteborg den 17 april 2018

KPMG AB

Jan Malm *auktoriserad revisor*



MICROPOS MEDICAL AB (PUBL)

Adolf Edelsvärdsgata 11, 414 51 Göteborg, SVERIGE
Tel: +46-31-760 80 05, info@micropos.se, www.micropos.se