

Hearing med Jonas Jönmark, vd Alteco Medical AB

Jonas: Hej, välkomna till denna webbhearing. Ni är nu välkomna att ställa frågor! Tänk på att ni måste vara inloggade som deltagare för att kunna ställa frågor.

Niels: Intressant bolag! Ge mig tre anledningar till varför jag skall teckna i emissionen? (2014-02-07 12:14:20)

Jonas: Tre anledningar att investera i Alteco: Stor marknadspotential: cirka 550´ patienter med gram neg. blodförgiftning per år bara i EU/RUS Växande marknad: mellan 2000 och 2008 ökade förekomsten av blodförgiftning med 100%. En innovativ produkt som gör skillnad för patienten, vid ett livshotande tillstånd (2014-02-10 10:02)

Axl10: Hej! Hur ser bolaget ut om fem år? (2014-02-10 10:00:24)

Jonas: Målbild inom fem år: Etablerad marknad i Europa och Östländerna Positivt kassaflöde på månadsbasis (2-3år) Med i internationella riktlinjer för SEPSIS behandling Påbörja processen för FDA-godkännande (2014-02-10 10:04)

Victor: Ni har ju nämnt att Tyskland & Italien är nya marknader ni kommit in på nyligen men vilka andra marknader hoppas ni på framgent att lägga till, säg inom en tvåårsperiod 2014 & 2015? (2014-02-10 10:02:24)

Jonas: Utöver Tyskland och Italien, som är viktiga referensländer avseende behandling av sepsis, så tittar vi även på länder som Frankrike och UK. (2014-02-10 10:05)

Lars: Hur lång hållbarhet har produkten? Förvaring? (2014-02-10 08:00:53)

Jonas: Hållbarheten på produkten är 3år. Produkten förvaras i vanlig rumstemperatur på kliniken. (2014-02-10 10:07)

Lars: Hur snabbt kan ni trappa upp produktion och försäljning om efterfrågan blir mycket stor? Från nuvarande ca 1000 per år till 10.000, 100.000 resp 1.000.000 produkter ? (2014-02-10 08:00:14)

Jonas: Alteco har en skalbar affärsmodell. Produktionen kan passera break-even om 1.200 utan att vi behöver göra några större investeringar i produktionen. (2014-02-10 10:08)

Victor: När beräknar ni att den stora patientstudien ni nu ska genomföra (first patient in i sommar) kan vara klar? Vad är målsättningen där? (2014-02-10 10:06:21)

Jonas: Vi räknar med att ha första patient in i studien i mitten av 2014, sista patient ut i mitten av 2016. Inklusionstakten är beroende på hur snabbt klinikerna som accepterat att vara med i studien får in patienter. (2014-02-10 10:10)

piloten: Hur stor andel av all sepsis är gramnegativ? (2014-02-10 10:09:48)

Jonas: Hälften av sepsisfallen är gram negativa. Forskning visar på att det i EU/RUS finns ungefär 550´ patienter med gramnegativ svår sepsis eller septic shock per år. (2014-02-10 10:12)

Lars: Vid vilken omsättning räknar ni med att nå nollresultat? (2014-02-10 08:00:32)

Jonas: Vi räknar med att vara kassaflödesneutrala vid en månadsförsäljning om cirka 100 produkter. (2014-02-10 10:12)

Lars: Vad kostar konkurrenternas behandling per patient? PMX-20R Toraymyxin resp CytoSorb (2014-02-10 08:01:07)

Jonas: PMX-20R Toraymyxin kostar till slutanvändaren lite över 4.000EUR, CytoSorb 11.200EUR/pat. (2014-02-10 10:14)

Lars: Har det gjorts studier där man kan se hur stor förbättringen i överlevnad blir? Resultat? (2014-02-10 08:01:20)

Jonas: I dagsläget finns det inga mortalitetsstudier gjorda inom området. Anledningen är att för att få statistik säkerhet krävs det ett patientmaterial om 400-500 patienter. De studier Alteco genomfört baseras på de primärvariabler som är viktiga för intensivvårdsläkaren avseende förbättring av patientens tillstånd, t.ex. behov av adrenalin, förbättring av organfunktion etc. (2014-02-10 10:18)

Lars: Finns det andra typer av sepsisbehandlingar som kan konkurrera? Intravenösa medel? (2014-02-10 10:18:09)

Jonas: I dagsläget kan intensivvårdsdoktorerna erbjuda den traditionella behandlingen med antibiotika, vätsketillförsel, adrenalin etc. I tillägg kan doktorn använda Altecos produkt eller den Japanska för att ta bort endotoxin. (2014-02-10 10:21)

Victor: Ni har nämnt att ni kanske behöver göra en ytterligare nyemission men det handlar väl då främst om ni vill ytterligare stärka försäljningsaktiviteterna, initiera FDA ansökan m.m. för själva studien ni gör nu och en del marknadsinsatser täcks väl av denna emission? (2014-02-10 10:15:11)

Jonas: Denna nyemission täcker, beroende på marknadsutveckling, försäljning och marknadsföring, Patientstudie och löpande drift för cirka ett år framåt. (2014-02-10 10:22)

Lars: Hur kommer kommande studier att vara upplagda? Klassning map svårighetsgrad + lottning till olika behandlingar? (2014-02-10 10:22:27)

Jonas: Patientstudien är planerad som en multicenterstudie med kliniker i Norden, Tyskland och Italien. Designen är dubbelblind, randomiserad, kontrollerad. Antal patienter är räknat till totalt 60st. 30st får aktiv adsorber, 30st får passiv adsorber. (2014-02-10 10:25)

Victor: Delårsrapporten för Q4 borde kunna släppas innan börsnoteringen tidsmässigt men har ni satt ngt datum för den och för Q1 2013? (2014-02-10 10:00:04)

Jonas: Första rapporten (Q1 2014) är planerad till 20 maj 2014. (2014-02-10 10:27)

11111: Ni säger att det bara finns två egentliga konkurrenter men CytoSorb räknar upp ett antal: Gambro, Fresenius, Bellco, Toray mfl inom blodrening vid Sepsis. Kommentar? (2014-02-10 10:11:25)

Jonas: Dialysföretagens produkter används för att behandla njursvikt vid sepsis. Cytosorb fångar upp cytokinerna som bildas som en slutprodukt av den inflammatoriska kaskaden. Altecos och Torays produkter fångar upp och binder endotoxin som startar de inflammatoriska kaskaderna. (2014-02-10 10:30)

Victor: Målsättningen är att komma med i riktlinjerna för behandling av sepsis inom 5 år men om ni kan drömma lite hur tidigt skulle ni kunna komma med? (2014-02-10 10:04:36)

Jonas: För att komma med i de internationella riktlinjerna är Altecos patientstudie viktig. Vi räknar med att ha resultaten under 2016. En uppdatering av riktlinjerna därefter är mycket intressant. (2014-02-10 10:33)

Peter: Varför så låg premoney värdering? Om man kollar på andra noterade läkemedel/biotech/medtech så har ni kommit längre, men värderar er lågt. Iofs är det kanske mer regel än undantag vid introduktionslistning. Hur ser du på det? Bättre med glada nytillkomna aktieägare än att de gamla får rätt värdering? (2014-02-10 09:58:30)

Jonas: Alteco har hittills, genom nyemissioner och ovillkorade aktieägartillskott, tillförts omkring 62 MSEK. 2012 genomfördes en private placement till en begränsad krets av investerare som tillförde Bolaget 8 365 230 SEK. Under 2013 riktades en nyemission till samma investerare som tillförde Bolaget 3 000 708 SEK. Båda nyemissionerna genomfördes till ett pris av 738 SEK per aktie vilket motsvarar 3,69 SEK per aktie efter justering för nu genomförd split. (2014-02-10 10:35)

Victor: Hur komplicerat är det att "ansluta" patienten till LPS absorber, när patienten läggs under dialys på IVA? (2014-02-10 10:17:14)

Jonas: Återkopplingen vi får från våra kunder är att det är mycket enkelt att sätta upp behandlingen. Det tar en sjuksköterska cirka 10 minuter att köra igång behandlingen. Standardbehandlingen körs i cirka 2 timmar. (2014-02-10 10:38)

11111: Vem är innovatören/uppfinnaren av er produkt? (2014-02-10 10:23:27)

Jonas: Uppfinnaren är en tidigare forskning/utvecklingschef från blodrening och dialys. (2014-02-10 10:40)

Victor: Ni skriver på sid 6 i memorandumet att "Vi planerar att komplettera sortimentet med nya produkter genom in licensiering, samdistribution och egen utveckling". Ni har ju flera patent och i många länder; är detta och den unika tekniken i Alteco LPS absorbern något som ni kan skapa flera intäktskällor från? Samt har ni redan några planer mer eller mindre konkreta? (2014-02-10 10:39:04)

Jonas: I dagsläget är fokus på sepsis. I en teoretisk förlängning kan matrixen i produkten användas till att fånga andra ämnen i blodet, t.ex. antikroppar etc., men det skulle ligga längre fram i tiden. (2014-02-10 10:42)

Lars: Varför dröjer ni så länge med att söka USA-godkännande (FDA)? (2014-02-10 10:34:52)

Jonas: En godkännande process i USA är en mycket kostsam och resurskrävande process. Alteco fokuserar i dagsläget på försäljningen i EU+RUS, men planerar inom en femårsperiod inleda en ansökningsprocess. (2014-02-10 10:45)

Lars: Tack för svaren! Jag kommer att teckna! Kör hårt! (2014-02-10 10:39:43)

Jonas: Tack för förtroendet! (2014-02-10 10:46)

Jonas: Hearingen avslutas nu. Tack för visat intresse! Har tyvärr inte hunnit svara på alla frågor, har ni fler frågor kan ni maila till e-post: Jonas.Jonmark@altecomedical.com.