

Hearing med Peter Egelberg, vd Phase Holographic Imaging AB

Peter: Hej, välkomna till denna webbhearing. Ni är nu hjärtligt välkomna att ställa frågor! Tänk på att ni måste vara inloggade som deltagare för att kunna ställa frågor.

Sigge: Vad jag förstår inriktar ni er på försäljning inom bioteknik/medicin. Finns det andra branscher ni i framtiden kommer fokusera på? (2013-11-28 10:14:04)

Peter: Nej, vi kommer att fokusera på medicinska tillämpningar. Det är en mycket stor marknad. (2013-11-29 10:03)

axl13: Hur ser företaget ut om fem år? (2013-11-29 08:58:08)

Peter: Företaget kommer sannolikt att förvärvas av eller samarbeta med något av de stora bioteknikbolagen. Vi har under lång tid haft kontakt med ett antal av dessa och vet vad de efterfrågar. (2013-11-29 10:04)

John: Hej! Ni skriver att ni ska använda pengarna från nyemissionen till utökad marknadsföring och försäljning. Är det bara inom Sverige ni satsar? (2013-11-29 09:02:42)

Peter: Vi satsar över hela världen, och den största tillväxten ser vi i Asien och USA. (2013-11-29 10:05)

Erik: Är det tänkt att man som kund leasar eller köper utrustningen? Om ni leasar ut den finns det någon mjukvara ni kan casha in på över tid? (2013-11-29 09:11:33)

Peter: Kunderna köper utrustningen. Med forskningsmätt mätt är utrustningen inte så dyr att forskarna behöver leasa. Vi kommer i framtiden att ha en merförsäljning av engångsartiklar och mjukvarumoduler. (2013-11-29 10:05)

Svante P: 3D-analys av levande celler. Väldigt svårt för mig, och jag gissar även för andra lekmän, att sätta sig in i er bransch. Varför skulle jag investera i något jag själv inte förstår ett dyft om? mvh (2013-11-29 09:42:56)

Peter: För att kunna mäta levande celler kräver etablerade mikroskopmetoder att cellerna färgas in. Detta gör att cellerna paradoxalt nog dör. Detta låter kanske inte klokt. Men, så är det faktiskt. Med vår metod kan levande celler mätas och övervakas under lång tid utan att störas eller förstöras. Detta kommer att revolutionera hur cellanalys genomförs. Vi bedömer att forskningsområdet stamceller kommer att växa starkt de kommande fem åren och våra produkter är mycket användbara eftersom metoden är oförstörande. Potentialen framåt är stor eftersom vår metod kommer att ge kliniska tillämpningar. (2013-11-29 10:06)

Moderator: Hur välskyddad är er metod vad gäller patent? (2013-11-29 10:05:21)

Peter: Metoden Digital Holografi är inte möjlig att patentera för någon då den publicerades i vetenskapliga artiklar redan på slutet av 80-talet. PHI AB har fokuserat på patent som skyddar vår applikation att använda metoden för icke-förstörande analys av levande celler. (2013-11-29 10:06)

Moderator: Hur kan mikroskoperna vara "icke-förstörande" då ni använder en laser? (2013-11-29 10:05:29)

Peter: Ljusstyrkan i lasern som belyser cellerna är under den nivå som klassas som säker för användning i t.ex. leksaker. Publicerade studier har visat att celler inte påverkas av denna nivå, även under långa time-lapse försök. (2013-11-29 10:07)

Niclas: Hej, ni pratar en del om "etablera samarbete opinionsledare" kan du utveckla vem, vad ni syftar på? (2013-11-29 10:05:36)

Peter: Vi vill samarbeta med kända forskare från kända universitet och högskolor. Vi jobbar tex med att knyta till oss forskare på Harvard och MIT i Boston och Karolinska i Stockholm. Boston är som Silicon Valley för Life science. (2013-11-29 10:10)

Niclas: Vilka konkurrenter finns på marknaden och hur långt har de kommit ? (2013-11-29 10:07:50)

Peter: Våra konkurrenter är framförallt företag som marknadsför traditionella mikroskop och flödescytometrar. Dessa instrument är väletablerade på marknaden men lider av det välkända faktum att de påverkar cellerna som studeras. Det finns flera företag som använder tekniker liknande vår, men de har nischat in sig mot andra användningsområden och är inga direkta konkurrenter till oss. (2013-11-29 10:16)

Ture: Hej Peter, laser och optik är ganska dyra produkter. Eftersom ni dessutom är en liten aktör gissar jag att ni inte kan pressa inköpskostnaderna alltför mycket. Blir det någon vinstmarginal över egentligen? (2013-11-29 10:11:37)

Peter: Laser och optik som vi använder är i grunden de samma som används i DVD-spelare. Mycket av optiken som krävs i traditionella mikroskop ersätts i digital holografi av mjukvaruberäkningar. Sammantaget gör detta att vi har god vinstmarginal på våra produkter, även om vi är en liten aktör. (2013-11-29 10:22)

axl13: Hur ska ni nå ut till marknaden? (2013-11-29 10:16:36)

Peter: Vi arbetar med ett nätverk regionala distributörer i Europa, Asien och USA. Vi bearbetar även de större Life Science-bolagen. För att sprida kännedom om våra produkter arbetar vi även med referenskunder och opinionsledare. (2013-11-29 10:26)

Niclas: genererar M4 några intäkter/fsg eller "lånas" de ut i utvärderingssyfte ? (2013-11-29 10:22:13)

Peter: Vi säljer M4or med god vinst, men lånar även ut instrument. Utlåning till opinionsledare sker med motkrav på publicering av resultat i välrenommerade vetenskapliga tidskrifter. Det är ett effektivt sätt att marknadsföra en ny teknik inom Life Science. (2013-11-29 10:30)

Nicke: Läste i memorandumet att ni söker marknadsacceptans via opinionsledare då deras trovärdighet är hög och kommer lägga marknadsföringsresurser på detta. Hur ska ni praktiskt sett kunna genomföra detta och lyckas få den uppmärksamhet via dem? (2013-11-29 10:29:48)

Peter: Vi kontaktar forskare vid kända universitet som publicerat i mycket välrenommerade vetenskapliga tidskrifter. I publikationerna framgår vad forskaren arbetar med, något som gör att vi kan ta kontakt med personer som kan ha stor nytta av vår teknik. Efter inledande samtal provar de våra produkter, och när intresse finns från båda parter skriver vi ett samarbetskontrakt. Därefter publicerar de resultat och sprider på så vis kunskap om vad man kan uppnå med vår teknik. (2013-11-29 10:37)

Niclas: Om ni har en överlägsen produkt /3d teknik borde väl vägen till succé ligga öppen, vilka är de största riskerna ? (2013-11-29 10:30:00)

Peter: Vi har produkter på marknaden som säljer. De största riskerna är finansiella, vi behöver fortfarande få in kapital för vidare utveckling. Det tar även tid för ny teknik att få acceptans på marknaden. Därför kommer vi i nästkommande produkt att kombinera digital holografi med fluorescensmikroskopi som är en väl etablerad teknik. (2013-11-29 10:43)

Peter: Eftersom vi glädjande nog får in många frågor förlänger vi hearingen till kl 11.

Ighu: Hej Peter, kan du utveckla detta svaret: "Företaget kommer sannolikt att förvärvas av eller samarbeta med något av de stora bioteknikbolagen. Vi har under lång tid haft kontakt med ett antal av dessa och vet vad de efterfrågar." (2013-11-29 10:26:30)

Peter: De senaste tre åren har vi haft kontakt med och haft samarbetsprojekt med tre multinationella bioteknikföretag. (2013-11-29 10:46)

Niclas: Hur svårt och hur lång tid skulle det ta för en etablerad, finansiellt stark aktör att "kopiera" ert koncept och få ut en likande produkt på marknaden? (2013-11-29 10:33:42)

Peter: Naturligtvis går det att kopiera hårdvaran, men mjukvaran och samspelet mellan mjukvara och hårdvara är svåra att kopiera. De multinationella bioteknikföretagen förvärvar företrädesvis ny teknik hellre än att utveckla den själv. Det är enklare för dem med tanke på patent och utvecklingstid. (2013-11-29 10:52)

Moderator: Vad gör er unika? (2013-11-29 10:08:21)

Peter: Vår teknik låter forskarna snabbt och enkelt mäta egenskaper hos celler som tidigare varit mycket komplicerat att mäta. De kan utföra mätningarna utan att cellerna påverkas. Dessutom har vi en användarvänlig helhetslösning - av cellbiologer för cellbiologer. (2013-11-29 10:56)

Jonas: Hur har ni säkerställt att ni kan informera som ett noterat bolag? Kommer detta ta stora resurser från verksamheten? (2013-11-29 10:11:25)

Peter: Vi kommer enligt plan inom kort att rekrytera en ekonomichef som skall ansvara för bolagsinformationen gentemot aktiemarknaden. (2013-11-29 10:59)

Moderator: Finns det några kliniska tillämpningar för era instrument? (2013-11-29 10:07:57)

Peter: Det finns många tänkbara tillämpningar. Vi tänker oss att i framtiden vara en viktig del av marknaden för kliniska stamcellsterapier. Inom detta område pågår nu intensiv forskning. Tekniken kan även användas för tex blodanalys, cancerdiagnostik och provrörsbefruktning (IVF). (2013-11-29 11:07)

Peter: Hearingen avslutas nu, tack för visat intresse! Har ni fler frågor kan ni maila dem till: peter.egelberg@phiab.se