



Energieffektivt Boende sparar pengar till annat



Inbjudan till teckning av aktier

Trimera AB (publ)

TRIMERA

Verksamhet

Trimera AB (publ) tillgodoser behovet av energieffektivt boende kompletterat med byggrelaterade produkter och tjänster i Syd- och Mellansverige.

Trimera erbjuder allt ifrån totalentreprenader till enskilda tjänster och produkter till i huvudsak privatpersoner och mindre företag som värderar personlig service, hög kvalitet och god totalekonomi. Trimera AB (publ) är sedan 2005 anslutet till AktieTorget.

Bolagsstruktur

Trimera AB (publ) är moderbolag till de helägda dotterbolagen Roxi Stenhus AB, Entreprenadgruppen AB, XL-Bygg Bygghandlaren AB, Järn- & Träcenter i Kävlinge AB och EMB Åkeri AB.

Trimera AB (publ) genomför en företrädesemission om högst 7 303 500 kronor. Emissionen är till 100 procent garanterad.

Styrelsen för Trimera AB har beslutat att, med stöd av bemyndigande från årsstämma den 29 april 2010, genomföra en företrädesemission för befintliga aktieägare. Aktieägare erbjuds att teckna tre (3) nya aktier för varje innehavd aktie. Teckningskursen per aktie uppgår till 0,25 kronor. Avstämningsdag för deltagande i nyemissionen är den 1 juni 2010.

Teckning av aktier skall ske under tiden från och med den 4 juni 2010 till och med den 18 juni 2010.

Teckning med företrädesrätt sker genom samtidig kontant betalning. Teckning utan stöd av företrädesrätt sker på särskild teckningslista, varefter betalning för eventuella tilldelade aktier skall erläggas kontant.

För varje innehavd aktie på avstämningsdagen erhålles tre (3) teckningsrätter. Det krävs en teckningsrätt för teckning av en (1) ny aktie. Handel i teckningsrätter kommer ske på AktieTorget under perioden 4 juni till och med 15 juni 2010.

Erbjudandet är garanterat till 100 procent genom teckningsförbindelser från huvudägarna samt garantiförbindelser från externa garantier. Fulltecknad nyemission tillför Trimera 7 303 500 kronor, före emissionskostnader.

Vid tilldelningen utan företrädesrätt skall bolagets befintliga aktieägare ges prioritet att, pro rata i förhållande till det antal aktier de innehar på avstämningsdagen, erhålla tilldelning av nya aktier. Därefter skall tilldelning ske till övriga aktietecknare pro rata i förhållande till antal tecknade aktier. I tredje hand skall tilldelning ske till de som garanterar emissionen.

ERBJUDANDET I SAMMANDRAG

Emissionsbelopp:	7 303 500 SEK
Emissionskurs:	Emissionskurs = 25 öre per aktie
Antal aktier:	29 214 000 st.
Teckningstid:	4 juni – 18 juni 2010
Villkor:	3:1. För en (1) befintlig aktie får varje aktieägare teckna tre (3) nya aktier i Trimera.
Teckningsberättigande:	Emissionen riktar sig till de aktieägare i Trimera som var registrerade i aktieboken på avstämningsdagen den 1 juni 2010. Då styrelsen har som målsättning att sprida ägandet för att främja en god likviditet i aktien inbjudes även allmänheten och institutionella investerare att anmäla intresse för att teckna de aktier som ej tecknas av aktieägarna i Trimera AB. Tilldelning av aktier som ej tecknas med teckningsrätt fördelas enligt styrelsen försorg, vidare beskrivning av tilldelning återfinns under Villkor och anvisningar på sida 7 i det informationsmemorandum som upprättats av styrelsen och som går att ladda ner på bolagets hemsida www.trimera.se . Samtliga aktier i Bolaget är av samma slag och ger lika rösträtt.
Handelsbeteckning:	TRIA
ISIN-kod:	SE0001469115

BAKGRUND OCH MOTIV

Ny erfaren VD som tar rodret i både koncernen Trimera och Roxi Stenhus samt inför kraftfulla strukturåtgärder i bolagen

Kraftfulla strukturåtgärder har nu gjorts i företagen för att få företagen lönsamma igen. Nytt blod i form av en ny VD Lars Israelsson som har en gedigen erfarenhet av driva större företag och göra strukturförändringar, vilket Trimera tidigare saknat. Lars Israelsson är både VD i koncernen Trimera, samt i kärnbolaget Roxi Stenhus. Detta gör att han har en god kontroll och överblick över de rutiner och strukturåtgärder han har genomfört för att koncernen skall fungera och leverera enligt plan. Bland annat har man arbetat fram en aktivare försäljning som har en närmre kontakt med marknaden, vilket har slagit väl ut då Roxi Stenhus nu har en ordergång på 25 Mkr. Dessutom har XL-BYGG Bygghandlaren nu fått en successivt ökande försäljning.

Organisationen i Roxi Stenhus har ändrats så att man nu får en bättre kontroll över projekten, med fokus på nöjda kunder och kvalitetssäkrade husleveranser. VD:n Lars Israelsson känner sig därmed säker på att Roxi Stenhus levererar projekt enligt plan, med nöjda kunder och bibehållna marginaler som resultat.

Inom XL-BYGG Bygghandlaren har man också genomfört en hel del förändringar, lagt ner en butik, förbättrat sortimentet, förbättrat marknadsfokus och gått mot en aktivare försäljning.

Entreprenadgruppen omstruktureras och inriktas nu mot byggservice

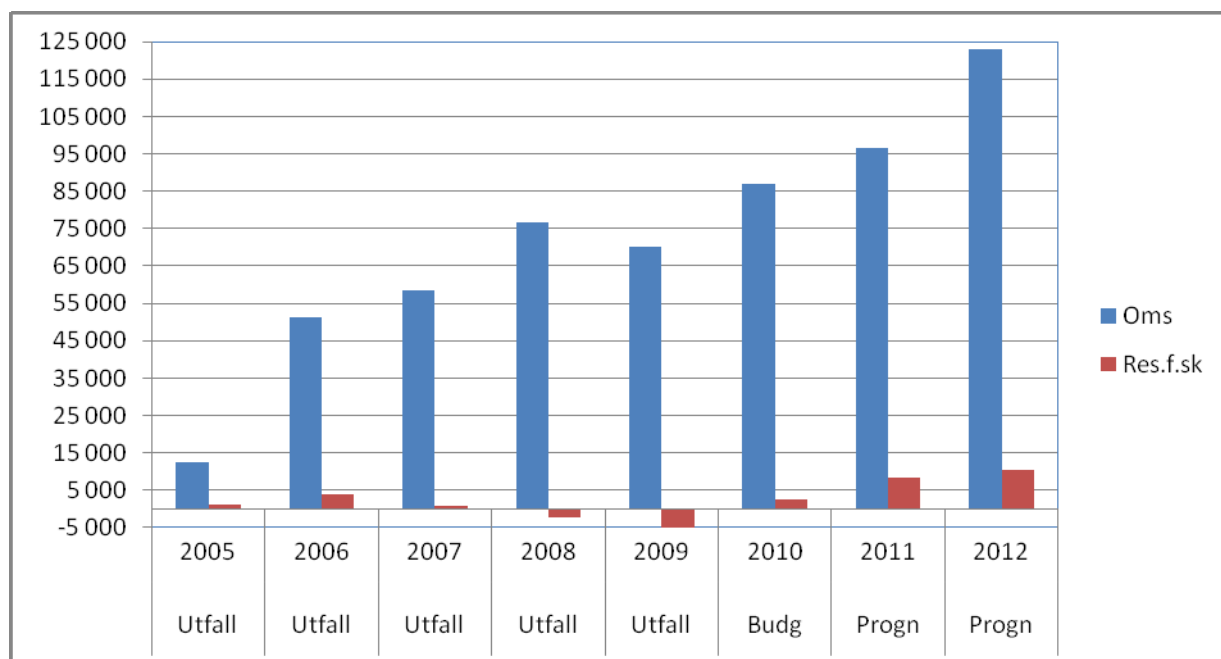
Entreprenadgruppen kommer nu inriktas på att ta uppdrag inom ROT. De medarbetare som tidigare byggt hus för Roxi Stenhus förs över till en separat produktionsavdelning inom Roxi Stenhus. Trimera ser goda möjligheter här för Entreprenadgruppen och förväntar att bolaget kommer att väl bidra till koncernens framtida vinst med sin nya inriktning.

Åkeriet avyttras i år

Trimera avser att avyttra åkeriet 2010. Detta är ett led i vår strategi som innebär en tydligare fokusering på vår kärnverksamhet och renodling av verksamheten. Det är de företag som fokuserar och utvecklar sin kärnverksamhet som blir framgångsrika och det är den signal vi nu ger ifrån Trimera.

Syftet med den förestående kapitalanskaffningen är dels att stärka bolagets rörelsekapital för att kraftigt amortera ner skulder men framför allt för att fortsätta den påbörjade konsolideringen och utvecklingen av företaget.

Faktiskt utfall 2005-2009 och prognos 2010-2012



VD HAR ORDET

Energieffektivt boende är framtiden

2009 har varit ett tufft år för de flesta i byggbranschen, så även för Trimerakoncernen. Trots en trög inledning på det nya året ser förutsättningarna inför 2010 betydligt bättre ut.

Flera kraftfulla strukturåtgärder har genomförts för att få dotterbolagen lönsamma igen, t ex:

- Roxi Stenhus har via ny ledning och uppbyggnad av en säljorganisation på prioriterade områden i Sverige fått betydligt högre aktivitet i säljarbetet och bättre kontroll över projekten, med fokus på nöjda kunder och kvalitetssäkrade husleveranser.
- Entreprenadgruppen kommer huvudsakligen att inriktas mot uppdrag inom ROT. De medarbetare som tidigare byggt hus för Roxi Stenhus förs över till en separat produktionsavdelning inom Roxi Stenhus.
- XL-BYGG Bygghandlaren har lagt ner en butik, förbättrat sortimentet, förbättrat marknadsfokus och gått mot en aktivare försäljning.

Även marknadsutsikterna ser allt bättre ut:

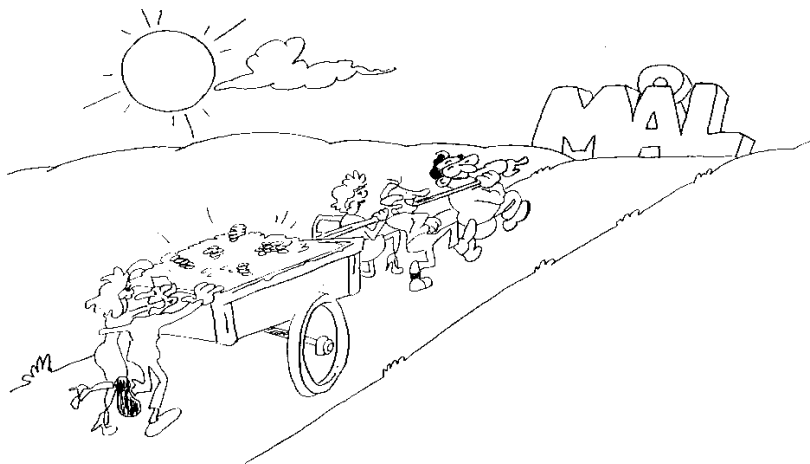
- Förutsättningarna för Roxi Stenhus är positiva. Såväl bostadsbristen i Öresundsregionen och i de större städerna i Mellansverige som höga energikostnader gynnar efterfrågan. Statens energimyndighets A-klassning som en av två leverantörer av energisnåla hus på svenska marknaden ger en klar konkurrensfördel.

- Det finns ett ökat intresse för koncernens tomter och hus i Abbekås. En försäljning av samtliga tomter inom en tvåårsperiod innebär en direkt förstärkning av likviditeten med ca 8 Mkr. Ambitionen är att ta tillvara den stora potential som finns i att förvärva rätt mark till rätt pris för att sedan skapa attraktiva tomter och hus.
- Bygghandeln som överlag har haft det tufft i överetableringen och den svaga konjunkturen har konsoliderats och i den region där XL-Bbygg Bygghandeln verkar, ökar nu efterfrågan igen.

När jag tittar framåt, gör jag det med förväntan och tillförsikt. Med en ny fast grund och nya förutsättningar fokuserar vi nu på lönsam tillväxt, personlig service och kvalitetssäkrade leveranser för att utnyttja de förbättrade marknadsförutsättningarna och rutinerna för samtliga dotterbolag och därmed säkra en stark utveckling för koncernen under de kommande åren.



Lars Israelsson
VD/koncernchef



Trimera AB, Godsvägen 8, 231 62 Trelleborg
Tel: 0410-71 45 00, Fax: 0410-174 40

Epost: trimera@trimera.se, www.trimera.se

