

Hearing med Per-Olof Juhlin, vd Scandinavian Care AB

PO Juhlin: Hej, välkomna till denna webbhearing. Ni är nu välkomna att ställa frågor! Tänk på att ni måste vara inloggade som deltagare för att kunna ställa frågor.

Kent Eklund: svenska framgångsföretag som Ikea och Hennes Mauritz har byggt sin framgång på att man upprepat sitt koncept på varje ny etablering. Kostnadseffektiviteten av en sådan strategi har visat sig innebära väldiga konkurrensfördelar. Scandinavian Care kommer i sitt affärsområde som jag ser det att använda sig av samma strategi. Kan du utveckla hur stor kostnadsbesparingarna kan tänkas bli i ett scenario av att ni expanderar och etablerar ett stort antal nya anläggningar. Inom vilka kostnadsområden finns största besparingsmöjligheterna vid ett sådant stordriftsscenario. (2014-05-30 23:21:47)

PO Juhlin: Vi kommer att fokusera på att utveckla driften av verksamheten genom att nyttja olika tekniker för genomföra behandlingen av patienter på ett effektivt sätt - t ex genom att nyttja telemedicinfunktioner, satsa på utbildning av medarbetare så att de håller hög kunskapsnivå och samtidigt ha et gott patientbemötande. Sammanfattningsvis - rationell drift genom att nyttja modern teknik, satsa på utbildning samt utveckla ett gott bemötande. (2014-06-04 10:05)

Bosse: Kommer ni arbeta nära de aktuella framtida "kund-ländernas" regeringar, måste vara lite krångligt att ha koll på de olika regionernas olika sjukvårdsrestriktioner? (2014-06-02 11:10:45)

PO Juhlin: Givetvis måste vi arbeta tillsammans med olika statliga organ - men vi har vårt upplägg definierat och om detta inte stämmer med landets regler ska vi inte gå vidare. När vi startar i ett nytt land måste vi ha en bra partner som kan landet, goda rådgivare på den legala sidan och en bra ekonomifunktion. Vi tar även hjälp av olika organ som svenska ambassaden i landet och andra svenska organisationer. (2014-06-04 10:09)

Lise: Vad är drömscenariot för bolaget om 5 år? Uppköpt? (2014-06-04 09:07:51)

PO Juhlin: Detta är givetvis ett scenario. Dock fokuserar vi framför allt på att utveckla en bra verksamhet. (2014-06-04 10:10)

Axl04: Varför ska jag investera i just ert bolag? (2014-06-04 09:31:01)

PO Juhlin: En investering i Scandinavian Care leder till god avkastning då etablerade patientströmmar normalt är stabila och konjunkturokänsliga. Beläggningen av vårt center i Kairo har t ex inte påverkats av revolutionen i landet. Dessutom arbetar kapitalet inom ett humant område. (2014-06-04 10:13)

Moderator: Hur lönsamt räknar ni med att ett centrum kan bli? (2014-06-04 10:00:59)

PO Juhlin: Vi har på EBT nivå 15 % upp till 50 % av omsättningen i resultat (i ett befintligt center). (2014-06-04 10:16)

Alf: Ge mig lite bra anledningar till att investera i ert bolag? Förutom att jag hoppas på att kursen skall gå upp naturligtvis (2014-06-04 10:04:48)

PO Juhlin: Se tidigare svar - god avkastning, stabila patientströmmar ger konjunkturokänslig verksamhet och att kapitalet arbetar inom ett humant område. (2014-06-04 10:17)

Kalle: Finns det andra företag med liknande affärsidé som Scandinavian Care? (2014-06-04 10:14:42)

PO Juhlin: Ja, titta gärna på Vamed.com - ett bolag som startade i Österrike för 30 år sedan med liknade affärsidé. Även Euromedic är ett annat exempel. (2014-06-04 10:20)

Moderator: Ni talar om en finansieringspartner - hur långt har ni kommit för att hitta denna partner? (2014-06-04 10:01:51)

PO Juhlin: Vi har tagit fram en affärsmodell och affärsplan samt har haft några inledande diskussioner med svenska och utländska finansieringsbolag. (2014-06-04 10:20)

Moderator: Hur lång tid tar det från första kontakt till dess att ett center är etablerat? (2014-06-04 10:02:08)

PO Juhlin: Det tar normalt 18 efter beslut om att starta ett center. (2014-06-04 10:21)

Moderator: Hur får ni kontakt med potentiella projekt? (2014-06-04 10:02:17)

PO Juhlin: I 9 fall av 10 blir vi kontaktade av representanter för landet eller av ett sjukhus. (2014-06-04 10:22)

Moderator: Riktat sig Scandinavian Cares cancercentra bara till rika personer? (2014-06-04 10:01:30)

PO Juhlin: Vi startar framför allt center för den breda allmänheten men vi har givetvis även rika patienter i våra centers. (2014-06-04 10:23)

Moderator: Betalar staterna för cancerbehandling eller måste patienterna betala själva? (2014-06-04 10:01:58)

PO Juhlin: I de flesta länder byggs idag ersättningsssystem upp som bekostar cancervård - även i Afrika. I vissa fall kan patienterna behöva betala en tilläggsavgift. Ofta täcker egna försäkringar denna kostnad. (2014-06-04 10:26)

Alf: Tackar, jag håller tummarna! (2014-06-04 10:24:07)

PO Juhlin: Tack Alf! (2014-06-04 10:26)

Mats Enhörning: Hur fungerar konslutaverksamheten, har ni anställda sjuksystrar/läkare/doktorer? Debiterar ni i h? (2014-06-04 10:25:58)

PO Juhlin: Vi har inte anställda sjuksystrar m fl utan tar in dessa per projekt till samma ersättningsnivå som man har i den egna anställningen. Vi debiterar inte per timme utan gör fastprisavtal per projekt. (2014-06-04 10:29)

Moderator: Hur stor är investeringen för att starta upp ett cancercenter? (2014-06-04 10:02:26)

PO Juhlin: Eftersom vi inte i framtiden lägger kapital i maskiner eller byggnader är kostnaden mindre än man kan tro. Det vi framför allt måste finansiera är konsultkostnaden för att starta ett center, rörelsekapital samt down payment på maskinen, normalt 15 % av maskinens pris. Totalt blir detta kring 20 MSEK. (2014-06-04 10:30)

Moderator: Vad blir emissionskursen nästa år? (2014-06-04 10:01:21)

PO Juhlin: Vid måluppfyllelse så bedömer vi att kursen blir i storleksordningen 7 SEK vid nyemission 2015. (2014-06-04 10:31)

sk8888: Hej, Ser du några svårigheter i att attrahera globala och lokala partners till era planerade center? (2014-06-04 10:31:32)

PO Juhlin: Nej, av erfarenhet ser vi att vi är attraktiva som partner och vi får fler förfrågningar än vad vi dagsläget kan hantera. Det är stor brist på den kompetens som vi besitter vad gäller att exportera svenskt sjukvårdskunnande inom cancerområdet. Detta gör att det är många sjukhus och Ministry of Health som kontaktar oss för att diskutera samarbete. (2014-06-04 10:34)

sk8888: Det gjordes en riktad emission relativt nyligen om jag inte missminner mig. Till vilken kurs och till vilka gjorde den? (2014-06-04 10:32:31)

PO Juhlin: Den gjordes till kurs 4,63 och riktade sig till tidigare aktieägare och ett nätverk inom Sedermera Fondkommission. (2014-06-04 10:35)

Moderator: Vilka är era viktigaste samarbetspartners? (2014-06-04 10:03:01)

PO Juhlin: Vi samarbetar med arkitektbolag såsom Tengboms, maskinleverantörer såsom Varian och Elekta m fl, Scandinavium Hospitals vad gäller utrustningsplanering samt flera medicinska universitet. Dessutom samarbetar vi med BDO´s olika lokala revisionsbyråer. (2014-06-04 10:39)

Moderator: Hur stort problem utgör korruption för er? (2014-06-04 10:02:53)

PO Juhlin: Vi träffar på korruption i olika sammanhang men det har inte utgjort något väsentligt problem. Vi redovisar vår Corporate policy och har med detta som bilaga i olika avtal som vi skriver. (2014-06-04 10:41)

PO Juhlin: Hearingen avslutas nu. Tack för visat intresse! Har ni fler frågor kan ni maila till po.juhlin@scandinaviancare.se. Besök gärna vår hemsida - Scandinaviancare.se

Med vänliga hälsningar